

しゅんえいの アフィリエイト解説レポート

こんにちは、しゅんえいです。

今からしゅんえい流に、
アフィリエイトをわかりやすく説明していく。

アフィリエイトの5つの特徴を例に出しながら、
できるだけわかりやすく話していくので
かなりライトに読めると思う。

今まで100人以上の人に読んでもらったが、
かなり読みやすいと言ってくれた。

特にネットビジネス初心者の方は、
しっかりとレポートを読んで
ここでアフィリエイトをちゃんと理解して欲しいと思う。

では、早速だがスタート。

まずは、アフィリエイトの5つの特徴から。

それは、

- ①在庫を持たなくていい
- ②初期費用がいらな
- ③パソコン1台があればいい
- ④レバレッジが効く
- ⑤商品を作る必要がない

この5つである。

今から1つずつ掘っていきながら解説していく。

まずは、①在庫を持たなくていいから。

すでにビジネスしてる人ならわかると思うが、在庫がないというのは超メリットだ。

在庫があるとなると、たぶん多くの人が高金銭的なリスクはない、と思うのではないだろうか？

そして逆に、

在庫がある場合を考えてみたらどうだろう？

もちろん在庫があると、
金銭的リスクがある。

なぜなら、自分のお金で仕入れて、売るからだ。
これくらいのことは小学生でもわかると思う。

で、一回でも在庫を抱えるビジネスを
やった事がある人はわかると思うが、
在庫を抱えていると、何よりも
精神的にキツくなってしまう。

僕は自由を4つに分類している。

金銭的自由
精神的自由
時間的自由
身体的自由

この4つだ。

で、在庫を抱えていると、
当たり前だが金銭的な自由は無くなるし、
精神的にもキツくなって、

なかなか行動できなくなる。

そのおかげで時間もなくなって、
常に在庫を売らないと売らないと状態になる。

このサイクルによって、
精神的なストレスを抱えてしまい、
そこから身体的なダメージを負ってしまうことになる。

基本的にはこういうサイクル。

簡単に言うと、
心が不安定な状態だと、行動できなくなって、
そして身体がどんどん不健康になって、
結果的に適切な判断ができなくなってしまうのだ。

こんなことが本当に起こってしまう。

4つの自由がちゃんと揃って
初めて自由を手に入れられると僕は捉えているが、
リスクもこの4つの視点から捉える事ができる。

金銭的リスク
精神的リスク
時間的リスク
身体的リスク

どれだけお金があっても、
精神的にキツイ状態だったら意味がないし、
時間があってもお金がなかったら意味がない。

要は、バランスが大事。

でも、精神的にも時間的にも身体的にも
ちゃんと満たしていくためには、
どうしても**お金**が必要になるのは事実である。

だからこそ、
まずはアフィリエイトを自分の収入の1つにして、
しっかりと金銭的に満たしていくことから始めるのがベストだ
と思う。

その理由もあり、
今回のアフィリエイト解説レポートを書いている。

おっと話を戻そう。
在庫を抱えてしまうと、
どうしても初心者にはリスクがある。

リスクがあると、
どうしても行動しづらくなってしまう。

ビジネスでも何でもそうだけど、
行動しないことには絶対に結果は出ない。

そこが最大のリスクだろう。

やらなければ1円も収益にならないし、
どれだけ思っているても何も結果は出ない。

だからこそ、
在庫を抱えたビジネスをやるべきではない。

アフィリエイトという
在庫を抱える必要性がないビジネスがあるなら、
まずはそこから始めるべきだ。

だから僕は初心者は
素直にアフィリエイトをお勧めしていて、
ASPに登録さえしてしまえば、
いつでもスタートできる。
アフィリエイトは本当に参入障壁が低い。

素晴らしいと思う。

メルマガやブログでも紹介した
ハピタスはもう行っただおろうか？

これもアフィリエイトの仕組みを使っている。

ブログで詳しくやり方を説明しているので、
即やることをおすすめする。

<http://syunnei001.com/jikoafirieito/>

自己アフィリエイトは、
自分で自分に紹介するという縮図になっている。

ハピタスで自己アフィリエイトをやれば、
今日にでも10万円は稼げると思う。

だからこそ、
まだやってない人は今すぐやるべき。

最初は僕も怪しいと思ったし、
本当なのか？って思ってたけど
銀行にお金が振り込まれてしまった以上は、
もう疑いようのないことだ。

ここまでくると、
もう信じて素直にやるしかなくなる。
僕みたいな何もできなくて、
自信なくて童貞だった奴が

パソコン1台で10万、20万、30万と
収益を上げる事ができてしまうんだから。

アフィリエイトを知っただけでも、
かなり人生変わると思う。

実際ネットビジネスの世界を知らずに、
人生を終えてしまう人達はたくさんいると思うと、
知れるだけでもかなり恵まれていると思う。

僕はネットビジネスを知れて本当に良かったし、
アフィリエイトを知れて本当に良かった。

もしもここで素直に行動できないのなら、
はっきり言うがネットビジネスは諦めた方がいいと思う。

こんなにリスクのないビジネスが目の前にあって、
超大きいチャンスがあるので
今からでも取り組んでいくマインドでなければ結果は出ないし、

自分の理想とする未来はこない。

いきなり本格的なアフィリエイトをやるのではない。
まずはハピタスに登録だけでもしてみよう。

<https://hapitas.jp/>

念のためもう一度ここにリンクを貼っておく。
これすらできないのであれば、
一生労働して稼いでいくことを推奨する。

ここはあえて厳しく言っていないと、
絶対に舐めてビジネスに取り組んだら
結果は出ないだろう。

当たり前だがハピタスをやる事自体も
在庫を抱えることは一切ない。

在庫を抱えるというのは、
本当に良くないことだと思う。

飲食店に行くと本当に思う。

土地代、食材の仕入れ代、社員の給料、
電気代、ガス代、水道代・・・

他にも数えきれないほどの固定費が
毎月かかってしまう。

これは実業の例だが、

僕しゅんえいはアフィリエイトをやる前は、
せどり（転売）をやっていた。

小売店で仕入れてAmazonで売るあれだ。

だからこそ、在庫を抱えるリスクが理解できる。

いくら売れるものを仕入れるとはいえ、
それが絶対に売れるなんて保証はどこにもない。

**だからこそ初心者は
在庫を抱えてはいけないのだ。**

まずはアフィリエイトをやって、
しっかりとビジネスの基礎を身につけなければいけない。

アフィリエイトでしっかり基礎を身につければ、
他のビジネスをやった時にその経験が
ちゃんと役に立ってくれて、しっかり結果を出してくれる。

まずは在庫を抱えないアフィリエイトをやれば、
売る力が身につくから、
なおさら他のビジネスにも応用可能。

その売る力を、
全くリスクなく鍛えられるのがアフィリエイトだから

本当に初心者にとっては都合がいいビジネスだ。

次に、②初期費用がいらぬについて解説していこう。

まず、初期費用が要らぬってかなりすごい。
すごすぎる。

インターネットがない時代はこんなの絶対にありえなかった。
アフィリエイトの素晴らしいとこって、
初期費用が全くかからないから
色々試す事ができてしまう。

つまりテストマーケティングできる。

いろんなものをアフィリエイトしていけば、
どんどん売る力は身につけて、
お金の困ることはまず無くなる。

しかもお金も増える。

こんなにいい事があるだろうか？

ビジネスってそもそも壁を一個一個乗り越えて行くものなので、

初期費用がかかるだけでもかなり痛いし、

初心者にとってはハードルが高くなってしまう。

でも、アフィリエイトは初期費用が全くかからないから、ハードルが一気に下がって結果が出やすい。

そもそもハードルを超えようにも、超高いハードルをただ見過ごしてしまうようではダメだ。

ちょっと頑張ってやっと超えられる、
くらいの高さでないと意味がない。

現実味が無くなってしまうからだ。

逆に、最初から超高いハードルを越えようと
頑張ってる人がいるけど、
本当に意味がわからない。
これは何回でも言うが、
ビジネスは壁を1つずつ乗り越えていけばいい。

いきなりエベレストに登ろうとしても、
絶対に超えられない壁にぶち当たって死ぬだけだ。

いきなりエベレストなんて
登ろうとしなくていい。

まずは誰でも登る事ができる壁からスタートすればいい。

できないことをどれだけ気合を入れて

頑張っても、できないんだ。

だからこそ、
ちょっと頑張ったらできるものを
積極的にやるべきなのだ。

そうすればきっといつか、
エベレストだって登れるようになる。

最初なんて、
マジで最初は何もわからないし理解できない。

わからない事がわからない。

ASP？何だそれ？って感じだと思う。

ちなみにASPとは、
アフィリエイトサービスプロバイダーの略なんだけど、
そんな名前はどうでも良くて、

大事なのは、
ASPに登録したらアフィリエイトできる商品を見る事ができて、

すぐにアフィリエイトを開始できるという事だ。

それさえ理解して入れば問題ない。

結局それも百聞は一見にしかずで、

やる前とやった後ではイメージも変わってくる。

だからこそ、

まずは色々商品を見てみて、

実際にアフィリエイトを開始してみるべきだ。

そしたら気づくと思う。

世の中には自分が気づいてないだけで、

こんなにアフィリエイトを使ったビジネスが広がってるんだな
と

実感すると思う。

実際にやってみればわかる。

しかも在庫も抱えなくていい、初期費用のリスクもない。

それなのに、商品を扱うことができ、

かつ売る力を身につけることもできるなんて

本当に素晴らしい。

まずはハードルを下げて完璧を求めずに、

商品を見てみることをおすすめする。

どれだけやってもお金は一切かからない。

金銭的なリスクが0である。

次に、**パソコン1台があればいい**について。

これも素晴らしいメリット。

本当にアフィリエイトはメリットだらけ。

普通、ビジネスをしたら、

オフィスを持たなければいけないイメージだと思うが、

まずネットビジネスであればわざわざ固定費をかけてまで

オフィスを持つ必要がない。

従業員も雇う必要がない。

こういった固定費はかなりのリスクになる。

いわゆる、コストだ。

でもアフィリエイトはネットで全て完結するから、

オフィスを持たなくていいし人件費もかからない。

どこでも、1人でできる。

パソコンがあれば。

ちなみに、友達に自分でビジネスをしていることを言うと、

「え？オフィスとかでやってるの？」

と言われるけど、それだけネットビジネスはまだ知られていないんだなと思った。

それに関してはありがたい話だ。

それだけ**ネットビジネスを舐めてる人が多い**ということ。

パソコン1台あれば、
今では世界中の人達に自分が発信する情報を届ける事ができる。

例えば、
僕はYouTubeをやっているが、
パソコンを使って顔出しもせずアップしている。

それでも、毎日再生されている。

今まで2万時間以上再生されている。

つまり、動画をアップしただけで、
世界中の人に2万時間分の価値提供ができているということ。

僕の影分身が毎日休みなく働いてくれている。

**僕が寝ていようが、
ランチに行っようが、
映画を観ていようが関係ない。**

それがインターネットである。

そして僕の発信する情報がコンテンツとして
どんどんネット上に溜まっていき、
結果的に人が集まり、ファンになってくれて、
商品を購入してくれるようになる。

アフィリエイトもそうだが、
まずは人を集めなければいけない

つまり集客をしなければいけない。

人を集めなければ、
何も生まれないしお金が発生することもない。

これはビジネスの基本。

で、早い話、
これがパソコン1台でできる。

なんて素晴らしい時代なんだろう。
パソコン1台があればいい。
そしてお金を稼ぐ事ができてしまう。

こんな時代今まであっただろうか？

しかも特に見た目とか関係なく発信できて、人も集まってくる。

実際、僕のYouTubeは全く編集していない。クオリティも言うほど高くないものばかりだと思う。

なぜ編集をしないのかというと、それは必要ではないからだ。

YouTubeとは、ただのツールだと思っている。

お客さんに価値ある情報を届けるためのツール。それにすぎない。

すごく便利なツールだと思う。

動画をアップすれば一瞬で伝えたい情報を届けることができ、

その情報を本当に必要としている人だけに届ける事ができる。

でも、そこに見た目は必要ない。

しっかりと情報を届ける事ができればそれでいいのだ。

確かに、編集をした方が綺麗な動画コンテンツが完成するかもしれない。

見栄えは良くなるかもしれない。

でも、それはお客さんは求めている。

少なくとも僕のお客さんはそこは求めている。

見た目や編集にこだわってしまうと、
中身にかかる時間が無くなって行って
結果的に質の低い動画になってしまうからだ。

人生はトレードオフである。

何かをやるということは、
逆にいえば何かを犠牲にしなければいけないと言う事。

だからこそ、
優先度の高い事をしていくことを、
生きていく上で大事な考え方として掲げている。

何をするにも、
それは本当に優先度が高いのか？重要なのか？
をまずは考えてから行動していこう。

特に日本人は、優先度を見極めるのが下手だ。

下手と言うか、
昔から素直になれない人間性を
学校教育によって洗脳されている現状がある。

素直になれないから、
自分が思ったことを言えずに
結局やりたいことができなったり
遠慮してしまうがちな性格の人が日本人には多い。

謙虚と言う意味ではいいかもしれないが、
謙虚すぎて自分の意見が言えないのは
よくないと思う。

さっきも言ったように、
人生はトレードオフである。

つまり有限なんだ。

いつ死ぬかわからないのが人間であり、人生だ。

やってもいいことをやっている場合ではなくて、
やるべきことをやる必要があるのだ。

これもよくある質問だけど、
「アフィリエイトで稼ぐために、
デザインを学ばないといけないですよね？」
という質問。

確かに、デザインができた方が見た目は良くなるのかもしれない。

しかし、そこは重要ではない。
時間は有限なんだ。

デザインのスキルを身につける時間があるのなら、
売る力をつけた方が1万倍得するし、結果も跳ねる。

アフィリエイトで稼ぎたいのなら、
デザインではなく、アフィリエイトできるスキル（売る力）を
身につけよう。

ネットビジネスで結果を出したいなら、
すでにネットビジネスで結果を出してる人から学んで
学んだ通りに実践すればいい。

要は、**守破離**が大事である。

ほとんどの人が知っているだけで、これを理解していない。
自分が気づいてないだけで、基礎を徹底せずに、
破や離をしてしまっているパターンが多い。
というか多すぎる。

それが故に結果が出てないのであれば、
それこそ本末転倒だ。

これははっきり言えるが、
守だけで収益はちゃんと出る。

基礎だけ。

自分のオリジナルを出さなくても、
経済的な成功は十分できる。

そして、
上記の質問と同時に、
「アフィリエイトで稼ぐため胃に、何か役に立つ資格はありますか？」
という質問も飛んでくる。

これに対しても全く同じ答えしか返す事ができない。

別にあってもいいし、なくてもいい。

資格なんて優先順位が低いから、
結局は枝葉部分になってしまう。

稼ぎたい稼ぎたいって言って、

なぜか稼ぐことに深い部分ではなくて
全く必要のないことばかりをやっている人が多いと思う。
それって結局枝葉部分を極めているだけ。

稼ぐ本質は一切極められていない。

例えば、
ネットビジネスで稼ぎたいから、
TOEICの勉強をする、とかね。

これもはっきり言うが、必要ない。

英語を話せなくても十分お金は稼げる。

そうじゃなくて、
稼ぎたいなら物を売るスキルをまずはつけなければ意味がない。

そうしないと、英語を話せたとしても
商品は絶対に売れない。

ビジネスとはすごくシンプルなものだ。

アフィリエイトであれば、
いろんな商品を扱う事ができるから、
どんどん物を売るスキルがついていく。

営業職をやった事がある人であれば、
これは理解できると思うが、

営業マンは、
別に営業車の中で寝ていようが、
ちゃんと数字さえ上げていけば問題ない。
何も文句を言われたい。

いくら綺麗事を並べようが、
売ってるやつには勝てないのが資本主義である。

つまりそれが本質であり、幹の部分。

枝葉ではダメ。しっかりと幹を育てる必要がある。

次に、アフィリエイトは**レバレッジが効く**ということについて。

レバレッジとは簡単に言えば、
テコの原理のことだ。

1の作業が、10、100の結果をもたらす事だ。

例えば、僕はメールマガジンをやっているが、
何もしなくてもメルマガから勝手に商品が売れていく。

これもネットのレバレッジのおかげ。

さっきYouTubeを例に出したが、
これも同じで、動画をアップしてしまえば、
何もしなくても僕の分身が勝手に働いてくれる。

簡単に言うと、ネットがあるおかげで
自分の優秀な部下が何一つ文句を言わずに働いてくれているの
だ。

なんて便利なんだ笑

レバレッジとはそれほど威力がでかいものだ。

これもしっかり言うが、
レバレッジがなければ、僕みたいな凡人が
ネットで100万とか絶対に稼げない。

レバレッジがなければ絶対に不可能。

レバレッジがあるおかげで、
寝ていたとしても自動でお客さんに価値提供ができています。

だから、
寝ているからと言って、

価値提供できてない！とはならないのだ。

逆に言うと、
いくら頑張っても、
価値提供になっていなければ、
それは存在価値がないのと同じ。

努力すればするほど、
しっかりと結果に反映される思考を
インターネットを使って勉強すれば、
絶対に結果は出るようになるし、僕はそういった手段を取って
きた。

そしてその行動すべてが
どんどんつもりに積もって、収益が膨らんでいくのだ。

それが僕が22歳にして、
家にいながらも月100万を稼ぐ事ができたからくりだ。

で、これはたまに言われるのだが、
「インターネットで売り上げなんて出ない。」
といった意味不明な言葉が飛んでくるが、
この言葉にはどうも理解できかねないし、
現状を理解できてないだけにすぎないと思う。

インターネットというのは、
人間のハードルを下げてくれるものだ。

Amazonが出てきたことによって、
人間はスマホからものを購入できるようになった。

それまでは、
わざわざお店に行って、
重い冷蔵庫などの商品であっても、家に持って帰らなければい
けない。

といったハードルがあった。

しかしそれが今ならスマホでポチるだけで、
配送業者が家まで届けてくれるようになったのだ。

素晴らしい時代になったと思う。

何て楽で便利な時代なんだろう。

グーグルマップがあれば、世界中迷う事なく
どこにでも行けてしまう。
そんな便利な時代になれば、
どんどんネット社会になるに決まっている。

リアル店舗もどんどん無くなって行って、
いずれネットスーパー的なものができるのでは？と思う。

インターネットのデメリットとしては、
「雇用が減らされていて、機械化が進んでいる」
ということが挙げられるが、

これは本当にデメリットなのか？

僕は違うと思う。

むしろメリットだと思う。

雇用が減るのではなく、
雇用が減っても仕事が成り立つのだ。

つまり、人間が頑張って汗水を垂らさなくても、
仕事が回っている、ということだ。

これになんの問題があるのだろうか？

例えば回転寿司というものがあるが、
寿司は絶対に人間が運んでこないといけないのか？
と聞かれたら、答えはNoである。

別に、機械でいいじゃないか。
回転寿司でいいし、

機会が寿司を届けてくればいい。

人間じゃなくてもいい。

確かに雇用は減った。
レストランも増えたと思う。

でも、これは逆に言えば、
美味しい寿司が、多くの人に効率的に
配れるようになったのではないだろうか？

社会的に見たらいいことだ。

今まで寿司を頑張って運んでいた人は、
機会ができない、よりクリエイティブなことが
できるようになっていると思う。

寿司を運んでいた人から、
機会じゃ絶対にできない美味しい料理を作る人になれるかもし
れない。

素晴らしい事じゃないか。

これに何の問題があるのだろうか？

機械ができない、別の人間らしい仕事ができるようになる。

それでいいと思う。

物事は1つの方向からではなく、
多方面から見ることが大事なのだ。

寿司を運ぶ人は減ったかもしれないけど、
その人たちはこれから他の仕事ができるんだ。

つまり、人生はトレードオフ。

何かをやらないということは、
代わりに新しい何かをやるということだ。

機械やネットが絶対にできないことなんて
この世にはまだまだごまんとある。

僕がやっている情報発信なんて、
絶対に機械じゃできないことだ。

感情を乗せて文章を書いたり、動画を撮ったりなんて、
人間にしかできないことだ。

そして、スキルをつけて、
勉強できるというのも人間にしかできない。

今、このレポートを読んでいる時点で、
ネットビジネスがいかに素晴らしいビジネスなのか。

ネットビジネスがいかに効率的なのかが理解できるはずである。

だからこそ、
雇用なんてのは減るべきなのだ。

ここで大事なのは、
雇用が減った時に自分が巻き込まれないこと。

特にこれからの時代は、レバレッジがどんどん効いて、
今までの既存産業がどんどん崩壊していくだろう。

それは、
日々生活をしていれば
何となく理解できるのではないだろうか？

僕はネットビジネスをする前は、
郵便局で働いていたが、
年賀状というものも、どんどん売れなくなっている。

スマホというものができて、
LINEやメールで新年の挨拶ができるからだ。

別に、年賀状の文化が嫌いというわけではないが、
昔のように、そこまで仲がいい関係でもない会社の上司などに
わざわざ年賀状を送り合うという習慣は無くなってもいいので
は？

と思う。

ネットが発達したことによって、
紙がどんどん要らなくなっている。

会議で使うような資料も、
今までは紙で作っていたが、

これからはタブレット1つあれば
簡単にデータ送信できるようになって
紙なんて使わなくてもプレゼンができてしまう。

このように、
レバレッジのおかげで、社会全体が
どんどん良くなっている傾向にある事がわかる。

さっきも言ったように、
Amazonができたことによって
家から出なくても買い物ができるようになったし、

そのおかげで家で本を読んだり、
スカイプで悩み相談を聞いたり、
動画を撮ってコンテンツを作れる時間が増えた。

ネットは、人間の時間を増やしてくれているのだ。

Amazonで買ったほうが
リアル店舗よりも安く済むし、
決済もクレカ1つで簡単にできて、商品が届くのも早い。

これからはどんどんネットで物を買う時代になる。

ヤマダ電機は潰れるかもしれない。

でもヤマダ電機が潰れたとしても、
視野を広げて社会全体を見て考えたら、
どんどん良い方向に向かっている。

家にいても、何でもできる時代。

これがもし20年前とかだったら、
本当にドラえもんの世界だっただろう。

それが今になってようやくネットが発達して、
インフラがある程度整って、
お客さんに価値提供ができるようになった。

インターネットばんざい！！

Amazonばんざい！！

では、最後のメリットの説明に入る。

商品を作る必要がないというメリットだ。

これも本当に超メリット。
本当にアフィリエイトは素晴らしい。

だって、商品作るなんて、
リスクありすぎて嫌でしょ笑

ある程度経験があるならまだ話は変わってくるけど、
何もやったことない人からしたら、
商品なんていきなり作れない。

だから、初心者は自分で商品なんて
作る必要がない。

商品なんて自分で作らなくても
月100万とかであれば十分達成できる。

今は本当に色々な商品を扱えるので、
他人の商品を紹介するだけでも、十分収益を取ることができる。

結局後でちゃんとわかることだけど、
いずれにせよアフィリエイトのスキル（物売るスキル）
は必要になってくるのは事実だ。

だって、それが稼ぐ本質の幹の部分だから。

何回も言うが、
幹を極めなければ、
いくら枝葉を極めても時間の無駄だ。

枝葉ばっか増やしても、
一気に風吹いて吹き飛んで終わるだけ。

話を戻そう。

商品を作らなくていいから、
青汁を売ることもできるし、
化粧品を売ることもできるし、
クレジットカードを作ってもらうこともできる。

しかし、上記の商品を、
1から作れと言われたらどうだろうか？

いきなりハードルが上がってしまうのではないだろうか？

でも、青汁に興味のある人をネットで集めて、
売るだけ（紹介するだけ）ならできるかもしれない。

僕は以前、おすすめのクレジットカードをブログで紹介した。

これからクレカを使って
買い物をしたい人に向けてクレカを紹介した。

そしたら、すごく喜んでくれて、
そこから僕のリピーターになってくれている。

これでいいのだ。

これがもし1から自分で商品を作ろうとしていたら、
絶対に1円も儲かることはなかっただろう。

なぜなら、
ハードルが高すぎるからだ。

高すぎて、一歩も進むことができない。

完璧になる必要なんてない。

自分が今できることを
しっかりとやればそれでいいんだ。

その中で、1番お金になるスキルは
売るスキルであって、商品を作るスキルでもないし、
商品を管理する必要はない。

集客して、売るスキルだ。

これさえあればアフィリエイトで稼げるし、
お金には一生困らない。

日本は商品を作るスキルは半端ないと思う。

つまり製造スキル。

日本には良いものがたくさんある。

でも、ちゃんと売れる人が全くいない。

そこだけは海外に負けてしまっている。

だからこそ売れる人が

どんどん増えなければいけないと思っている。

売る力。つまりセールスというと、

日本人はなぜ悪いイメージを持っている。

押し売りされるのが嫌いだからだ。

でもそれは間違っていて、

セールスというのは、

お客さんが欲しいと思っているものを
提供してあげることだ。

例えば、僕は完全なるアップル信者だ。

iPhoneも、
MacBookも、
Air Podsも持っている。

近々、MacBookが古くなってきたので、iMacを買うつもりだ。

アップルの商品は便利で使いやすし、
何よりもデザインがシンプルでカッコいい。

僕は欲しいから買っている。

新しいアップル商品が出て売ってくれたら買う。

そこに押し売りなんて一切ない。
あるはずがない。

欲しいと思っているアップル商品を売ってくれているから、
僕は素直に買うだけだ。

商品を売ることに善も悪もない。

お客さんが欲しいと思ってないのに売るのは悪だし、
お客さんが欲しいと思っているものを売るのなら善だ。

売ること（セールス）自体に、
善も悪もないということだ。

もしも相手が喉が渴いていたら、
水を売ってあげれば喜んで買って来て、
喉が潤って満足してくれる。

ただそれだけだ。

つまり、欲しければ買うし、
必要じゃなければ買わない。
それは売る方も同じで、
たまにこういう質問が来るのだが、
「アフィリエイトで稼ぎたいけど、
売ることが苦手です。」

という質問が来るが、
ものを売る必要はないんだ。

ん？しゅんえい矛盾してないか？
と思うと思う。

アフィリエイトは、売っているのではない。

紹介しているだけだ。

良いと思ったものを、紹介してあげればいいんだ。

いいと思ったものだからこそ、
全力でお客さんに紹介して買ってもらう。

これのどこに問題があるのだろうか？

で、お客さんに紹介して買ってもらえば
紹介料がもらえて、お客さんからも感謝される。

これがアフィリエイトだ。

つまり、売るスキルw持ってるだけで、
本当に一生食っていける状態になるのだ。

他人の商品を売ってあげるだけでいい。

だから、そこにハードルを感じる必要がないし、
変にストレスを抱えなくていい。

売る力というのは、
ちゃんと勉強すれば誰でも売れるようになる。

それと同時にアフィリエイトでも稼げるようになって、
集客することも簡単になってくる。

集客も、アフィリエイトも、セールスも、
元をたどれば本質は全部一緒だということがいずれ理解できる。

で、これには才能なんていない。

人がどういったときに価値を感じて、
どういう時にものが欲しくなるのかをしっかりと理解すれば、
集客も、アフィリエイトもセールスもできるようになる。

これは先人たちがこれまで
残してきた成功事例を見てもわかることだし、
色んなデータがあるので明らかだ。

そういった知識を知ることで、
どんどん思考が完成されていく。

**つまり、知識を得ることで
成功思考が作られていくのだ。**

このレポートもそうだ。

ここに書いてあるアフィリエイトの知識も
ちゃんとした知識だから、

このレポートを何度も読めば、
どんどん思考が形成されていく。

知識や情報には徹底的に投資するべきだ。

常に知識を得て、
情報感度を高めておくべきだ。

僕は22歳の若造だけど、
周りの22歳よりも今は知識もあるし、
情報感度も高いから、同じ年を見ると笑ってしまうレベルだ。

まず本を読んでないなんてありえない。

これから成功したいのに、
なぜ先人たちの思考や知識を盗もうとしないのだろうか？

僕は月に5冊程度だが、本を読んでいる。

知識に投資せずして、
どのようにしてこの変化が激しい時代を
生き抜いていくのだろうか？

ここで問題が1つ。

本屋にある書籍をただ読んだだけで、
これからの時代を生き抜いていけるだろうか？

答えはNOだ。

なぜなら、本を読んでも
実際に何をしたらいいのかがさっぱりわからないから。

本を読むのは、ある程度ビジネスの基礎が固まった時に
読むと非常にいい教材になるけど、
まだ何もビジネスのビの字もわからない人が本を読んでも
書いてある本質が捉えられないから、
結局何も成長しないことがほとんどだ。

実際、本は簡単に出すことができ、
3ページで済むような内容を
200ページとかで出している場合も珍しくない。

要は、内容がスッカスカの本だ。

なぜ本を出すのか？というと、
単純に信頼が上がるからだ。

もちろん、著者全員がそうではないが、
そのような著者もいるのは事実。

新聞やテレビのニュースを見て、
満足している人は本当に勿体無いと思う。

新聞を読むくらいなら、
絶対に本を読んだ方が人生のためになるし、
知識もめっちゃくちゃ定着するし、
ビジネスにもおおいに約立つだろう。

実際、新聞はつまらないし、稼ぐための知識もほとんどない。
稼ぎたいのであれば、
稼ぐための知識をまずはつけていこう。

本や新聞だけでアフィリエイトで稼げるようになるのか？
という質問に対しては、
もちろんNOだ。

新聞も、本もだけど、
アフィリエイトで稼ぐために体系的に学べるのか？
と思って実際見てみたけど、新聞や本からはほとんど学べなかつた。

おそらく体系的に学べる本は、
1冊も存在しないだろう。

確かにアフィリエイトに関する本はたくさんあるが、
どれも情報が古すぎて話にならないレベルだった。

情報というのは常に進化し、変化していくものだ。

だからこそ、
使えない情報に投資しても意味がない。

使える情報に投資するべきだ。

で、その使える情報は1年2年とかで廃れるものではなくて、10年、20年、30年というスパンで使える情報だけを学ばないといけない。

それを学べば問題ない。

これはアフィリエイトに限った話ではないけど、どの時代でも、情報投資を惜しんだ時点で自分の成長は止まる。

これまでこのレポートやメルマガで語ってきたように、特にこれからのジダテャ個人のスキルがいかに長けているか？

これで人生の充実度も、これから得られる収入の差も決まってしまう。

そして、
自分のスキルや経験を磨いて
本当の自由になって幸せになるためには
徹底的に時間もお金も投資すべきだ。

お金とはただのツールに過ぎない。

いつまでの貯金して眠らせていても意味がない。

眠らせるくらいなら、

さっさと知識に投資して一気に収入を増やした方が
圧倒的に利回りのいい投資になる。

誰に何を言われても僕は自己投資を続けている。

そのおかげでここまで来ることができたし、
逆にいつまでも自己投資もせず
何も行動を起こさない人は勝手に消えている。

自己投資ほど、自分にリターンが返ってくるものはない。

何かきになる知識や知りたいノウハウがあれば、
迷わずAmazonで本をポチったり
教材を買ったり、コンサルを受けたりしている。

そして、ある程度レベルが高まったら、
どんな本を読んでもアイデアが絶えない状態になって
どんな企画を打っても収益が安定するようになる。

10万の教材を買って、
それを元に自分の教材を作って販売したら
100万になって返ってきちゃった・・・

どかは珍しくない。

このように、本や教材で学んだことを
生かしてビジネスを展開させていくのだ。

しかし、
僕はビジネス初心者の時は、
とにかく稼ぐ知識以外はクソ喰らえだと思っている。

というのは、
まずはお金を稼ぐこと。これに一点集中すべきだ。
これに関しては綺麗事は一切いらぬ。

とにかく最初は金でいい。

まずは金銭的な自由を得なければいけない。

じゃないと、何も充実しなくなる。

何度も言うが、
人生はトレードオフなのだ。

最初は稼ぐ知識だけど学ばないと、
時間の無駄になるだけだと思っている。

これがもし、
最初に稼ぐための知識を学ばずに
どうでもいい知識を得てしまうと、
稼ぐための知識を得るための大切な時間がなくなってしまう。

ほとんどの人が仕事をしていたり、
学校に行ったりすると思う。

最初はみんな忙しい中、
お金を稼ぐための知識を学んで、
実践していかないといけない。

僕も最初は派遣社員とアルバイトをしながら、
コンサルを受けて副業でネットビジネスをしていた。

だからこそ、
初心者のうちはどこにかく稼ぎに直結する知識だけを
しっかり取り入れよう。

そして重要なのは、
情報というのは、交換可能だということ。

要は、情報を持っている人間には、
情報がどんどん集まるようになっている。

これに気づいたのは、
僕が知識に投資することが常識になった時だった。

いや、気づいたと言うか、
正確には”知ってしまった”というのが正しいかもしれない。

富も集まるが、情報も同時に集まっていくのだ。

今僕は、
メディアをを使って自動収入を得るための
コンサルタントもしているが、当然僕の教材を買ってくれるお
客さんや
コンサル生には色々な業種のお客さんがいる。

現役の看護師、
大学生、
工場作業員、
主婦、
金融業、
輸入業、

本当に色々な情報を持った人と関わることができる。

自分が情報発信しているだけで、
こんなにも色々な情報を知れるのは素晴らしいと思う。

これも、ビジネスの仕組み化の概念がなかったら
おそらく不可能だっただろう。

つまり、視点（フィルター）を持つことだ。

視点とは、簡単に言うと知恵のことだ。

この知恵になる視点を得るためには、
知識に投資する以外方法はない。

知恵は、自分だけの武器になる。

その武器を増やせば、
圧倒的に魅力のある人間になるし、
超モテるようにもなるし、
常に人から好かれて求められる人間になる。

こうなれば、勝手にお金も情報も集まってくる。

情報を持った人にはどんどん情報が集まって、
その結果情報を持っている人に
お金が集まるようになって、
お金を持った人はどんどんお金持ちになっていくのだ。

このサイクルだ。

僕はこれまで数百万単位で知識にはお金を使ってきたけど、
当然、嘘の知識も存在していることも理解できた。

この世にある知識全てが正しいはずがない。

逆に、嘘の知識を知ることによって、
そこから真実にたどり着くこともしばしばある。

僕はどれだけお金を積まれても、
今ある知識は絶対に失いたくない。

1億円積まれても失いたくない。

なぜなら、
これまで2年間ビジネスをやってきて、
これまでの経験と得た知識を失うのは
あまりにもコストパフォーマンスが悪すぎるからだ。

ビジネスをすると言うのは、
一見ギャンブルや博打のように見えるかもしれないが、
実はそうではなくて、当たり前前のことを当たり前前のようにやる
ことだ。

すごく地味な作業が多い。

いかにコツコツできるかが勝負だと思う。

**地味なことをコツコツと凡事徹底さえすれば、
ある程度の経済的成功は絶対にできる。**

でも、知識や情報がなければ絶対にそれは無理だ。

それだけははっきりと言える。

今このようにして考えられるのも、
これまで得てきた知識のおかげだ。

そのくらい知識は重要だ。

もし自分に知識がなかったら、
やること全てがギャンブルや博打になって、
金銭的な自由も、
時間的な自由も、
精神的な自由も、
身体的な自由も、

何一つ得ることはできなかった。

それは絶対に嫌だった。

そろそろ話のまとめに入ろう。

このアフィリエイトレポートでは、
アフィリエイトについて解説し、
アフィリエイトで稼ぐ”視点”で
どうしたらビジネスで成功するのか？を書いたレポートになっ
たと思う。

なぜ僕が最初にアフィリエイトを推奨するのか。
そして、メリットだらけだったことも、
かなり理解できたと思う。

デメリットを言うとすれば、
日本人全員がアフィリエイトを知ってしまったら、
今度は自分で商品を作らないといけなくなってしまうことくらい。

商品が売れる人が増えてしまったら、
今現在アフィリエイトで味を占めている人はかなり大変な思い
をすることと思う。

まあ、そんなのは今の日本人を見る限り、
絶対にあり得ないんだけどね笑

最後に大事なことを言うのであれば、
とにかくハードルを上げず、
完璧主義にならなくていいから、
まずは小さな一歩を踏みだそう。

完璧主義ではなく、
完了主義になろう。

では、ここで筆を止めたいと思う。

しゅんえい