

貧乏社員 から ネット起業家

～4つの自由を実現させて真の自由へ～

しゅんえい

時給750円の
貧乏社員だった僕しゅんえいが、
最高収益100万円を稼ぎ、
”4つの自由”を得た秘訣を全て公開

こんにちは。しゅんえいです。

今回僕はあなたに、

「ネットで稼ぎ、真の自由になるための方法」を
このレポートでお話ししていきます。

”お金、時間に一切縛られずに

1日中何もしていても許される自由な毎日”

あなたも一度は想像したことがあると思います。

しかしほとんどのサラリーマンは、

「そんなの俺には無理だ。。。」

こんな風に思ってしまう。

何も挑戦してもないのに、諦めてしまう。

そう思ってしまうのは何故なのか？

「自由になって毎日旅行に
行ける生活を実現させたい！」

「会社をやめて自由にお金と時間に
縛られない毎日を送りたい！」

こんな風に思っているも、

実際に何か行動している人はほとんどいません。

それは、

「本当の自由を得るための具体的な方法」

これを知らないからなのです。

これをまずは知らなければ、
何も行動しようがありません。

そして今までのあなたの周りや世間一般では、

”いい大学に入り、いい就職先に勤めて、
安定した給料を得ましょう！”

こんなことしか教えてくれないのです。

僕自身もそうやってしっかり教育されてきました。

しかし、

このような教育をされて来たことによって
多くの方は会社に就職する道しか
教育されていないのです。

つまり、

僕たちはみんな、

”会社の奴隷となって

ひたすら自分の時間を切り売りして
労働力を提供する”

ように教育されてきたのです。

日本の間違った教育洗脳によって、
先進国の日本なのに
世界で自殺者が多いランキングでは
堂々の1位になっているくらい、

会社に縛られて生活している人が
多くなってしまっています。

だからこそ尚更、
多くのサラリーマンが、

”自由になってお金も時間も縛られない状態”

これを心のどこかで
願っているのは紛れもない事実だ。

こういった

あなたの悩みを解決するための具体的な方法を
このレポートやメールマガジンで

お伝えしていこうと思う。

このレポートは、
その最初のきっかけとなるだろう。
だからこそ、
最後まで読んでいただければと思います。

そして脱サラして真の自由になるための
きっかけを少しでも掴んでほしいのです。

ちなみに、、、

これを読んでいるあなたは

「しゅんえいって誰だよ！」

と思っている人もいますかと思えます。

なので僕しゅんえいの自己紹介を
ストーリー形式の動画でまとめてみました。

→[しゅんえいって誰？](#)

～目次～

第0章：本当の自由とは何なのか？

第1章：「集団」から「個」の時代へ

第2章：インターネットビジネス

第3章：アフィリエイト

第4章：コンテンツビジネス

最終章：成功する4つのルール

第0章

「真の自由」とは何なのか？

まずは、このレポートやメールマガジンを通して、真の自由を掴むための具体的な方法をお話ししていきます。

「真の自由」について定義付けるためにも、僕の考えをお話ししていきます。

まず、

僕が定義としている真の自由とは4つあります。

金銭的自由

時間的自由

精神的自由

身体的自由

この4つです。
この4つの自由を掴んだ時、
初めて真の自由だと言えるのです。

なぜこの4つなのか？

それをいまから1つずつ説明していきますね。

1つ目の、金銭的自由ですが、
これは1番わかりやすいかもしれません。

まず世界中どこにいても必ず生きていく上で
必要になるのが「お金」ですよ。

この世の経済は「お金」によって成り立っています。

食べ物を買うのにも、彼氏彼女と遊ぶのにも、
服を買うにしても、旅行に行くのにも

とにかく生きて行くためには「お金」が必要です。

大人になれば、働いていなくても
税金を国に納めるという国民の納税の義務があります。

まあ、こんなのは僕が言うまでもありませんね。

基本的にはお金があれば、何をするにも自由です。

仕事だってお金があれば
好きな仕事をする事だってできます。

しかし、
ほとんどの人は「お金」のために仕事をしています。

生きて行くためにはどうしても
「お金」は必要なので、それは仕方ありません。

自分で稼ぐ知識がなければ、会社に就職して
労働するしか手段がないのです。

おそらくですが、
今このレポートを読んでいるあなたは、

「会社に縛られずにお金を稼ぎたい。。。」

「もうこれ以上、残業はしたくない。。。」

こう思っているのではないのでしょうか？

この世の99%の人はみんなこのように
「お金」がないから金銭的に自由とは言えないのです。

僕も会社に就職したことがあるので、
痛いほど気持ちわかります。

本当はこんな仕事なんのやりがいもないのに、
やらなければいけないという現実なのです。

だからこそ、
まずは**金銭的自由**を得る必要があるのです。

次に2番目の「時間的自由」についてですが、
仮にお金があったとしても、
そのお金を使う時間がなかったら
それは全く自由とは言えません。

毎日毎日忙しくて、
常に働いていなければいけない状態では
本当の自由とは言えないのです。

これは、総理大臣なんかがいい例です。

日本のトップとまでになると、
年収は5000万くらいいくそうです。

しかしどうでしょう？

お金は稼いでいますが、
本当に総理大臣は自由なのでしょうか？
明らかに時間的に自由ではないですね。

この日本でも1番忙しく働いているように見えます。

毎日働き続けて、自由な時間はほとんどありません。

例えば、

月収が1000万円あったとしても、
毎日毎日仕事の毎日でろくに遊ぶ時間もない。

趣味の時間もない。

これではだめなのです。

あなたがこれから本当に目指すべき未来は、
こんなものではないはずです。

だからこそ、

「金銭的自由」を手に入れながらも、
それと同時に「**時間的自由**」も手にする必要があるのです。

次に、3つ目の「精神的自由」ですね。

これはかなり重要です。

お金を稼げていて、
時間が有り余っていたとしても、
いつそのお金が途絶えるか
不安な状態では意味がありません。

例えば、
宝くじで1億円当選した人がいたとしましょう。

この人は1億も手元にあったら、
普通に会社をやめて生きて行くなんてことが
おそらく可能になりますよね。

「今まで勤めていた仕事を辞めれて、
これで晴れて自由だ！！」

こうなれば一見、
毎日自由でお金も時間も精神的にも
自由だと思うかもしれませんが。

しかし、それは大きな間違いなのです。

宝くじで1億当選して会社を辞めれたとしても、
そこから二度と自分でお金を稼ぐことはできないのです。

つまり、
自分で稼ぐスキルをつけずに
会社を辞めてしまったら、
残っている残高を切り崩して
生きて行くことしかできなくなるのです。

貯金をどれだけしていても、
そこから一生増えることはありません。

減って行く一方です。

そして徐々に減って行く残高を見ながら、

毎日毎日不安を抱きながら生活して行くことになります。

宝くじで1億円当選したとしても、
自分で稼ぐスキルがなければ
使えるお金に制限がかかってしまいます。

「今月はこれだけ。。。」

「来月はこれだけ。。。」

こんな風に結局は金銭的に縛られながら
生きて行くことになってしまうのです。

こんな状態では心の余裕がありません。

つまり、精神的に自由ではない状態に陥るのです。

これでは真の自由とは言えないのです。

人生約80年と言う長い年月と

自分の残りの寿命を逆算しながら、
使うことしかできなくなってしまうのは心の余裕がありません。

だからこそ、
お金と時間の自由を得ていたとしても、
「**精神的に自由**」な状態でなければいけません。

そのためには必ず、
自分で「**稼ぐ力**」を手に入れなければダメなのです。

4つ目の「身体的自由」ですが、
これは3つ目の「精神的自由」と大きく関係していて、

いくらお金があっても、時間が自由でも、
精神的に自由だったとしても、
病院で入院していたら意味がありません。

僕たちの身体というのは1番の資本なのです。
そしてその身体は、
心の余裕からどんどん健康になっていきます。

だからこそ、精神的自由があつてこそその
身体的自由を得ることができるのです。

死んだら意味がありません。

1番の資本である身体を
大切にしていかなければならんのです。

そして僕は、今述べた4つの自由を得て
自由に生きている人たちを何人も見てきました。

まさに、真の自由人です。

真の自由人たちはみんな、
インターネットがあればいつでも
自分の力でお金を生み出すことができ、

時間に縛られることもなく、
心の余裕も常にあつて、ストレスが一切ないので

超健康体になってます。

つまり何もしなくても、

「**自動で収入を得る仕組み**」が彼らにはあるのです。

僕も、そのうちの1人です。

この仕組みは、インターネットさえあれば、
誰にでも作ることでできるものなのです。

もちろん、この状態になるためには、
適切な知識と多少の努力は必要です。

なので、
仕組みを構築するのは1日そこらでは無理ですが、

「**いつでも収入を生み出す知識**」と

「**一切何もしなくとも収入を生み出す仕組み**」

この2つを持つことが重要なのです。

これは、これからあなたが、
インターネットビジネスをおこなって行く上で、
必ず大前提にしなければいけない概念です。

この2つを手に入れて初めて、
あなたは自由な人生を掴むことができます。

なので、ネット上には様々な甘いキャッチフレーズや
いろんな胡散臭い情報が飛び交っていますが、

**目先のお金を手に入れたとしても、
それはあなたにとって何の意味もないのです。**

あなたはこれから
ただのお小遣いや目先のお金のためではなく、
真の自由を得るために、
インターネットビジネスをするのです。

そしてこのレポートは
その第一歩目のきっかけとして

あなたにはまず、

「インターネットビジネスの基礎」

を身につけていただきます。

そして次の第1章からは、
そもそもインターネットビジネスとは？

怪しくないのか？

「仕組み」とは一体何なのか？

この辺をお話ししていこうと思います。

当たり前ですが、
このレポートを読むだけですぐに
お金を稼げるようになるなんてことはありません。

しかし、
このレポートで僕がお話しすることは

これからあなたがインターネットビジネスをおこなって行く上での基礎知識となります。

つまり、
稼ぐ土台部分ですね。

土台がしっかりしていなければ、
どれだけすごい家やビルがたっても
いつか必ず崩れます。

だからこそ、
これからお話する
基礎知識がものすごく重要なのです。

これから1つ1つの知識を
少しずつ積み重ねていかねばいけません。

このようにして
1つ1つ知識を積み重ねていくことで、

後々、自由な人生を歩めることができます。

これは僕が保証します。

ですのでぜひ、
このレポートを最後まで読んでいただき、
しっかりと基礎知識を学びながら、
これから毎日配信していくメルマガを
読み進めていただければと思います。

僕はこれからあなたに、
真の自由を得るために必要な知識を
包み隠さずに全て配信していきます。

そしてあなたは
そのメルマガを読んで行くだけでいいのです。

素直に僕がお話しすることを
吸収して、徹底さえすればそれだけで
1年後、いや、早くて半年後には、
真の自由な人生を手にすることができているはずです。

まだ僕のことを
全て知っていただけただ訳ではないと思うので
少し疑う気持ちもわかりますが、

ぜひこれから僕、しゅんえいを信じて
しっかり付いてきていただけたらと思います。

それでは、頑張っていきましょう。

第0章は以上になります。

第1章

「集団」から「個」の時代へ

第0章でお話しした4つの自由を実現させるためには必ず会社のような「集団」ではなくて「個人」が活躍した方が圧倒的に自由な人生を掴むことができます。

真の自由になるためには
会社で働くのではなく、そこから抜け出して
「個人」でお金を稼いで自由に生きて行くことを目指しましょう。

日本の教育上、個人でお金を稼ぐのではなく、
会社に就職して生きて行く道しか
僕たちは今まで教わってきませんでした。

お金に対するちゃんとした教育をされてこなかったのです。

だから学校を卒業したあとは
会社に就職して決められた給料をもらいながら

生きて行く方法しか知らないのです。

会社の給料は長年勤めている人でも
そう簡単には上がることはありません。

よほどすごい成績を残して出世した人か、
最初から給料の高い会社に就職するくらいしか
まともに給料を上げる方法なんてありません。

小学校1年生から義務教育を受けて
集団の中で行動するためのことを教育されてきたので、
個人で稼いで行くことには最初が抵抗があると思います。

でも、
これからの時代は
もうその壁を越えて行かなければいけません。

個人が活躍する時代に既に突入しているのです。

これから先は、会社に就職してお金と時間に縛られて
生きて行くのではなくて、「個人」が活躍して

お金と時間に全く縛られない生き方をしていく必要があります。

それが徐々に、
当たり前になりつつあるのです。

今はもう昔と比べて「集団」ではなく、
「個人」で自由に稼いで行く仕事が増えています。

例えば、
YouTuber、ライター、システムエンジニア、
インスタグラマー、etc、、、

かなり個人の職業が増えました。

有名なトップYouTuberなんかは、
個人で仕事をしていながらも年収では億を越えている人もいます。

そして彼らはいずれも会社に属していません。

もちろん彼らだけではなくて、
特に有名ではないけど個人で億を稼いでいる人や、
年収数千万レベルの人間は
数え切れないほどいるのは事実です。

それもまた会社に属しているのではなく、
「個人」で自由に仕事をして稼いでいる人です。

これからの時代は、
今以上に個人が活躍していくことになるのは
間違いないと確信しています。

もっと多くの年収億越えの個人がたくさん
排出されるのではないのでしょうか？

僕もその個人で活躍する人間の一人です。

これからはそういった
個人で稼ぐ人たちの存在は珍しいものではなくて、
当たり前になってくることは言うまでもないのです。

インターネットが発して行くと同時に、
この流れのスピードはどんどん早くなっていきます。

「集団」で活動する人と、
「個人」で活動する人の収入の格差は
異常なスピードで広がりつつあります。

会社に属して上司の言われたことに
忠実に従って文句もいわず仕事をこなすだけの人間と、
会社に属さずに個人でスキルを身につけて、
自分でメディアを使って情報を発信することで、

多くのファンを巻き込み、
価値を提供していつでも
自由に稼ぐことができる人間では、

驚くほどに収入の格差がでるのは、
もう言うまでもありませんよね。

だからもう集団の時代は衰退していくのです。

最近ではAIや機械がどんどん発展してきて、
今までの人間がこなしてきた仕事が
徐々に奪われつつあります。

そのおかげで大手企業でも
大胆なリストラをしている企業も出てきました。

これは会社側の目線になって考えれば
簡単に理解できることです。

人間でなく機械やAIにできるような
単純作業の仕事であれば、とうぜん人件費がかかる
人間を切り捨てて、機械をどんどん導入していきます。

今から10年後には、
今人間がこなしている仕事の半分の47%が
なくなってそれらは全て機械がこなしていくだろうと
ニュースでは言われています。

もうこれは3~4年前くらいから言われていることです。

おそらく工場などの製造業はほとんど人間ではなく機械がこなすことになるでしょうし、

車の自動運転が完全に普及してけばタクシーの運転手さんだって必要なくなります。

コンビニやスーパーのレジも同じです。

セルフレジがどんどん増えていってやがてお会計は完全に購入者が自分で行うようになる未来は、そう遠くはないはずです。

そうなってくるとどうでしょう？

これからの時代はもう個人で仕事をしていく以外に生きて行く手段はないのではないかと思います。

そして、

個人での収入スピードや成長スピードは

ありえないほど異常だということがわかります。

個人で稼いで生きて行くことは
会社の属して生きて行くような集団ではなくなるので、

全てが自己責任になります。

個人では努力した分の対価がそのまま
「収入」になって自分いかに跳ね返ってくるのです。

だからこそ、
個人はどんどん自分でスキルを習得していき、
自分のビジネスに対して
真剣に取り組むようになります。

そうすると、
もう今までの集団の中では考えられなかった
アイデアがたくさん生まれて、
収入も爆発的に上がってしまうというのも
また珍しくはないのです。

僕自身も、会社員時代の給料と比べても、

軽く見積もっても5倍の収入の差が既に出ています。

個人で稼ぐということは、
会社員のように最初から決められた給料ではなく、

「成果報酬型」の収入が
毎月入ってくるようになるのです。

だからこそスキルを身につけて、
より多くの収入を得るために必死で試行錯誤して
自分の仕事に取り組もうとするのです。

もし、今からあなたの給料が毎月の固定給ではなく、
成果を上げればその分収入を得ることができるといった
完全な「成果報酬型」になったらどうでしょうか？

あなたは自分のために必死で
その仕事で成果を上げようとすると思います。

そして「個人」の場合は、

常にそのような状態なのです。

努力した分だけ自分い全て跳ね返ってくる。

これほど素晴らしい収入形態は他にありません。

個人でどんどん成長して行くことができれば、
1つの業種問わず色々な企業から声がかかるようになって、

「是非うちの会社には是非来てくれ。」

などのオファーがかかることも珍しくはなくなる。

僕の知る限りでは、
個人でインターネットビジネスで
それなりに結果を出していることが企業から認められて、

莫大な報酬（数千万～数億）を条件に企業コンサルティングなどの
仕事に携わっている人だっているくらいです。

企業というのはむしろそういった
スキルのある人間を常に欲しがっているのです。

だからこそ、
個人で成長して活躍して行く方が、
これからの時代はよりクリエイティブに生きていく事の方が、
圧倒的に人生に生きがいを持てるようになります。

あなたがもし、
業種問わず色々な企業から求められる人材になりたい
と思っているのであるならば、

確実に「個人」で生きて行くことに挑戦していく
ことを全力でお勧めします。

そうすればありえないレベルで収入も跳ね上がり、
人生の充実度も見違えるほどに満たされるでしょう。

そうなってくれば、
どんどん仕事が楽しくなり、

趣味＝仕事の状態になっていきます。

僕も今この状態です。

仕事に興味のようになることで、
それに何時間も取り組みことができるようになり、
人間としても圧倒的に成長するようになるのです。

これからあなたが「個人」で稼いでいくとなれば、
今までの「時給」や「月給」という概念が
一気に無くなっていきます。

まずはこの概念を破壊しましょう。

「時給」や「月給」で稼ぐような時代は
もう終了して、これからは「成果報酬」で稼ぐ時代なの
です。

例えば、あなたは10時間働いたとします。

そこで、会社で雇われているという概念で考えれば、その日の日給は1万円になります。

しかし、個人の「成果報酬型」という概念で考えると、たとえ10時間働いたとしても、

それが生産的なものを産まなければ収入0になります。

頑張っ資格をとって弁護士になったとしても、その年収の基準ははたったの400万にしかならないと言われていいます。

昔はある程度の資格があればそれなりの収入をいただけるような時代だったかも知れませんが、しかし今ではもう、

そんな「資格を取れば将来安泰する」ような時代ではなくなりました。

専門学校や大学に通ってエリートな資格をとって

時給が500円上がったとしても、
100時間働いて5万円ほどの差にしかならないのです。

本当に真の自由を手に入れようと思うのであれば、
色んな資格をとって就職するのではなく、

個人で活動して、自分自身のスキルを上げて
稀少性のある人間にならなくてはいけないのです。

そういった稀少性のある個人が100時間も作業すれば、
そこから生まれる価値は集団の中の一人とは
比べものにならないくらい生み出されるのです。

それは時給1000円で100時間働いて
10万円のような集団に依存した価値ではなく、

一気に数百万～数千万ほどの価値を生み出してしまっ
たなんてことが本当に平気で起こっているのです。

インターネットを使って自分の分身を量産して
自動で価値をもたらしてくれる「仕組み」を
その100時間で作ることができたら、

そこから得ることができる収入はほぼ
「不労所得」にすることができてしまいます。
それが個人でできるということなのです。

いずれにせよ、

集団<個人

このような縮図に変化していることは
もう変えようがありません。

集団から早く脱出して、
いち早く個人でクリエイティブに生きていける
ように適切な知識を身につけて、
適切な努力を怠らずにやっていきましょう。

第1章は以上になります。

第2章からは、
個人で稼いで自由に生きていくための、
もっともっと具体的な話に突入していきます。

第2章

インターネットビジネス

「インターネットビジネス」
この言葉を聞いても、
ほとんどの人が疑問に思うと思うんです。

「ん？インターネットビジネスってなんだ？」

「怪しくないのか？」

「胡散くせえな。」

こんな風に。

僕もこんな感じで言葉を聞いただけでは
正直よくわからないし、なんか怪しそうって
素直に疑問しかありませんでした。

周りの人からは、
よく怪しいイメージを抱かれますが、
そのイメージを今はとりあえず置いておいてくださ
い。

今から僕が丁寧に解説していきますから安心してください。

インターネットビジネスとは何なのか？

それは、

**人と人をインターネットで繋げて、
そこで価値提供をしてビジネスをすること**

これが全てと言っても過言ではありません。

今ではもう、ほとんどの企業は
インターネットを利用してビジネスをしています。

例えば、

Amazon、Google、メルカリ、楽天、ソフトバンク

これらの企業は少なからず「インターネット」というものを使ってビジネスを展開させています。

もっとわかりやすく言うと、
僕たちが普段使っているSNSやサイトやブログ
を少しでも取り入れているビジネスは全て
インターネットビジネスになるのです。

インターネット上でものが売れば
それはもう立派なインターネットビジネスなのです。

もう一度言いますね。

**インターネット上でものを売ることができたら、
もうその時点でインターネットビジネスなのです。**

他には、情報商材というものがあります。

これはかなり世間的には悪いイメージがあるのではないのでしょうか？

情報商材＝詐欺

みたいな（笑）

まあ確かに、なんか胡散臭いし怪しいです。

でもここで、少し冷静になって考えて見ましょう。

情報商材とは、

「情報」をコンテンツとして販売するビジネスなのです。

例えば、

映画、CDなども情報商材に入ります。

物語や音楽といった情報に対して、

人はお金を払っているのです。

情報商材は色んなジャンルの商品がありますが、

それでも一部、詐欺的な価値のないものも存在します。

詐欺的な価値のない商品とは
どういうことかと言うと、
飲食店に入ったとして、
その料理がクソまずい料理だったとします。

クソまずかったのに、
お会計は数万円の請求をされてしまいました。

あなたがもしこの状況になった時、
この飲食店に対してどう思いますか？

「この店はクソまずいのに
こんなに高い請求をしてくるなんて、詐欺だ！！！」

こう思われるのではないのでしょうか？

僕も思います（笑）

つまり、これと同じことなのです。

商品に価値があれば、
お客様は満足するのでそれは正しい商品。

しかし、
この胡散臭いインターネットビジネスの業界では
こういった詐欺的な価値のない商品を無理やり
売りつけるといったクソな人間も少なからずいる
ということです。

はっきり言って、
こんな詐欺まがいなことをして、
人が頑張って働いたお金を
巻き上げている奴らを思うと、本当に腹がたちます。

そういう奴らを僕は抹消すべきだと思っています。

インターネットビジネスの本質を
もっと多くの人に理解してもらい、
人を救うことができる
インターネットビジネスの「理念」を

もっと健全に広めていきたいと思っています。

僕は、インターネットビジネスに出会って
人生が180%良い方向に変わりました。

毎日好きな時間に起きれて、
時間にも縛られることもなく、
稼ぎたいときに稼いで、
好きなことをして生きていけるようになりました。

元々僕は会社員で、
月12万の給料をもらいながら何とか
ギリギリの状態でした。

本当に貧乏すぎてまともに友人と食事にも
いきませんでしたし、

それがものすごくコンプレックスでした。

そんなどうしようもない状態から、
僕はインターネットビジネスというものに出会ったおかげで、今まで経験できなかったことや、

会社員を続けていたら絶対にできていなかったであろう
様々な経験をこんな20代前半のうちに現実にする
ことができました。

だからこそ、
僕はそんな素晴らしいインターネットビジネスを
多くの人に発信して伝えて生きたいと思っていますし、
みんながもっと良い人生を歩んでいけるような
手助けをしていきたいと本気で思っています。

そういう思いで僕は取り組んでいます。

綺麗事のように聞こえるかもしれませんが、
僕は自分の発信で嘘を言うつもりは当然ありません。

「簡単に稼げます！」とか

「楽しんで誰でも月収100万円！」とか

そういった嘘を発信したところで
だれも得なんてしません。

だから世間でインターネットビジネスが
悪いみたいなイメージがあると思いますし、
僕はこんな偏見をいち早く抹消したいと思っているので、

あなたには「正しい情報」のみを
もちろんですがお伝えしていきます。

だからこそあなたには僕が発信することを
素直に受け止めて欲しいのです。

そして少なくとも僕は、
「こういった心構えでビジネスをしている」
ということを少しでも頭の片隅に
おいてくださればと思います。

話を戻しますね。

僕が全力でインターネットビジネスを推奨している理由はたくさんあるのですが、

その中でも特に、
インターネットビジネスは

リスクがほぼ0円だということです。

僕は今まで稼ぐための勉強代として
400万以上お金を突っ込んできましたが、

毎月の僕の経費は
サーバー代、メルマガスタンド代、Wi-Fi代、スマホ代
くらいしかないので、
多く見積もったとしても精々2万円くらいです。

それくらいのリスクしかないのにも関わらず、
自分でインターネットのメディアをもって
ビジネスができるというのは、

インターネットビジネス以外存在しません。

飲食店などのリアルビジネスと比べたら
よりわかりやすいのですが、

まず店舗をや土地を借りるのに
数百万～数千万ものお金がかかります。

給料12万の僕からしたら、
とてもじゃありませんがそんなの手を出せるはずがあり
ません。

リスク高すぎて無理です。

まずそんな大金はないですし、
そんな大きいリスクなんていきなり取りたくありません。

だからこそ僕は、
リスクがほぼ0でお金がかからない
インターネットビジネスを選択したのです。

そして、
もう一つインターネットビジネスの魅力を言うと、

レバレッジが足りないほど効きまくる

ということです。

はっきり言って、このレバレッジこそが、インターネットビジネスの儲かる最大の理由だと僕は確信しています。

レバレッジを今から説明していきますね。

レバレッジとは、簡単にいうと「テコの原理」です。

1の労力で100、1000、10000といった結果を出すことができるということです。

例えば、僕のYouTubeはこのレバレッジを活かして集客をしているのですが、

僕の再生回数の多い動画だと、
1万回以上再生されている動画があります。

その動画の時間は20分くらいです。

そしてその動画の撮影にかかった時間は
たったの20でした。

それを、
YouTubeにアップロードするだけで
数千人の人が20分間動画を見てくれているのです。

つまり、

**20分の動画を1000人の人が再生してくれたら、
20000分になります。**

ということは、

**僕はたった20分で、
20000分もの価値提供ができるということなのです。**

20000分というのは約13日分です。

それ以外にも数百回と再生されている動画が何十本とあるので、それだけでもえげつないほどの価値提供をしているということになります。

これが、レバレッジの力なんです。

これをインターネットで稼いでいる人たちはみんな活用しているからこそ今でもずっと稼いでいるのです。

このレバレッジをあなたもうまく活用することができれば、間違いなく稼げるようになるでしょう。

ですので、

この「レバレッジ」は必ず理解しておきましょう。

ということで、

今お伝えした2つの理由から、
僕はインターネットビジネスを全力であなたに推奨しています。

やはりリスクが少ないものを
初めはやっていかないと、もしも失敗したときに
かなり痛い目にあうので、
その辺も考慮したらインターネットしかありません。

「レバレッジ」に関しては
後々この素晴らしさが実感できてくるので、
是非とも押さえておいてください。

ということで、
ここで僕が伝えたかったことを簡単に要約すると、

**インターネットビジネスは
世間ではなぜか怪しいイメージがありますが、**

インターネットで人と人を繋げて
そこで価値提供をしてビジネスをしているにすぎない

とうことですね。

しかもリスクがほぼ0円。

失敗しても大きなお金を失うこともありません。

だからこそ素晴らしいのです。

第2章は以上です。

第3章

アフィリエイト

次はアフィリエイトについて説明していきます。

インターネットビジネスの中でも
このアフィリエイトが1番有名なのではないでしょうか？

そして僕が初心の方に1番はじめにやるべき
インターネットビジネスの中で
最もオススメしているのがアフィリエイトです。

あなたは、
アフィリエイトと聞いて、何を思い浮かべますか？

- ・ YouTubeの広告で稼ぐ
- ・ ブログの広告をクリックしてもらって稼ぐ
- ・ ブログで商品を販売して稼ぐ

他にもあるかもしれませんが、
こんなイメージなのではないでしょうか？

実は、そのイメージは完全に正解！とは言えません。

あなたのイメージはまだ、
はっきりとしてないイメージがあるはずです。

もっと具体的に明確にしていきましょう。

アフィリエイト。

それは一言で簡潔に言うと、
他人の商品を販売することなのです。

これがアフィリエイトの
最もわかりやすい定義です。

それはどう言うことなのか？

今から例を出しながら説明していきますね。

例えば、
僕がコンビニで売っているおにぎりを
自分の店を開いて販売したとします。

そしてその売り上げの一部を
紹介手数料としていただきます。

はい。もうこの時点でアフィリエイトです。

そしてそれは、
ネットもリアルも関係ありません。

つまり、
あなたがアフィリエイトで稼ぐためには、
販売代理店になればいいということです。

それを、
インターネット上のメディア（ブログ、YouTubeなど）
でやっていくということです。

アフィリエイトの種類には色々な種類がありますが、
どのアフィリエイトもやっていることは変わりません。

他人の商品を販売（紹介）して、
その販売（紹介）手数料をいただく。

これが本質なのです。

ここで、
インターネット上でのアフィリエイトを
いくつかあなたにご紹介しますね。

ただ理解していただきたいことは、
どのアフィリエイトだろうが本質は、

「他人の商品を自分のメディアで販売（紹介）する」

ということです。

ということで、

- ・ サイトアフィリエイト
- ・ オプトインアフィリエイト
- ・ メルマガアフィリエイト

この3つだけそれぞれ簡単に説明していきます。

もちろんこれ以外にも無数に種類は存在しますが、並べたらキリがありません。

それらは基本的には、

○○アフィリエイトみたいな感じで、

↑↑

この部分にそれぞれの特徴が入っているだけにすぎません。

そしていずれにせよやっている本質は一緒です。

最終的に商品を回お客様がいて、販売したあなたに販売（紹介）手数料として報酬が支払われるのです。

たまにこんな質問がきます。

「アフィリエイトって本当に稼げるんですか？」

この質問にはかなり返信に困るのですが、

これは言い方を変えれば、

「他人の商品を販売（紹介）しても稼げますか？」

これと一緒にですね。

逆に僕が質問したいです。

「コンビニやフランチャイズ店などの販売代理店は、
他社の商品を販売して売り上げを上げる以外に
どうやって売り上げを上げているのですか？」と。

理由はもう言うまでもありませんね。

いいですか？

大事なので、もう一度いいますが、

**誰の商品をどこで売ろうが、
お客様に満足してもらえれば、**

その商品は売れていくのです。

その商品をどこで誰が販売しようが、
お客様にとっては一切関係ないのです。

おそらくここまで
読んでいただいているあなたは、

もう

「アフィリエイトって本当に稼げるんですか？」
みたいな根拠のない質問はしてこないと思います。

あともう一つ。

これもあなたを含め多くの人が
思っていることだと思うのですが、

そもそも僕は最初から
アフィリエイトに1ミリも興味なんて
全くありませんでした。

あなたもおそらくそうだと思います。

最初からアフィリエイトに
興味なんて無かったと思います。

そもそも、
最初から「アフィリエイト！！」
なんて思う人はおそらく一人もいません。

アフィリエイトは、
稼いで最終的に真の自由を手にするための
「手段」でしかないのです。

あなたはお金をしっかり稼いで、
時間にも縛られない生活を送れるように自由に生きてい
きたい。

そう思っているはずです。

その理想を実現させるための手段の中で、
「アフィリエイト」というものがあるだけなのです。

なので僕は元々、
アフィリエイトに興味はありませんでした。

なぜなら自由な人生を送るための
「手段」でしかないからです。

ただ、今ではアフィリエイトで稼ぐことが
かなり楽しくなってきたので、趣味＝アフィリエイト
みたいな状態になってます（笑）

なのであなたもしっかりと学んで
アフィリエイトで稼げるようになれば、
あなたもそのうちどんどん楽しくなって、
きっとアフィリエイトにハマりますよ（笑）

ちなみに、

アフィリエイトは色々種類がありますが、

その中でも稼ぎやすいもの、稼ぎにくいものがありますので、

その中の有名な3つをご紹介します。

まずは、

サイトアフィリエイト。

これはわかりやすいかも知れません。

サイト内でアフィリエイトをする手法です。

サイト内でアフィリエイトをすると言っても、
グーグルアドセンスと言って、
クリック型報酬の広告で稼ぐ方法と、

化粧品や生活用品などの物販商品のリンクを
そのサイト内で紹介して、その売り上げに応じた
報酬を稼いでいく方法の2種類があります。

ちなみにもっと言えば、

1つのジャンルに特化したサイトと、

(例、青汁のサイト、化粧品のサイト)

複数のジャンルをまとめているサイトがあります。

(まとめサイトの的な)

アフィリエイトと聞いて最初にイメージするのが
このタイプのアフィリエイトだと思います。

しかし、

僕はこの手法のアフィリエイトはオススメしていません。

何故ならば、

後々にも説明するのですが、

アフィリエイトで稼ぐためには、

DRMと呼ばれるマーケティング手法を取り入れた方が
売り上げが大幅にアップするからです。

そしてこのサイトアフィリエイトでは、

そのDRMが取り入れられていないからなのです。

次に、

オプトインアフィリエイト

この手法を説明していきます。

これは、

無料オファーアフィリエイトとも呼ばれており、
無料登録のリンクをメルマガやLINE@の読者さんに送信
して、

そこで無料登録をしてくれた
読者さんのメールアドレス1件に
対して数百円～数千円単位の報酬が得られる手法です。
(たまに1メアドあたり数万円の時もあります)

一見かなり稼げそうに見えるかもしれませんが、
無料オファー案件の中には一部詐欺まがいな案件も
あったりするので、その点は注意しなければいけません。

もちろん良い案件も存在します。

なのでもしこのアフィリエイト手法で稼いでいく場合は、
本当に良い案件だけを紹介しなければいけません。

よく、

「絶対詐欺だろw」

みたいな案件を紹介している人がいますが、
これをやってしまうと読者さんとの信頼関係が崩れてしまします。

このような人がいるから、

「インターネットビジネス＝詐欺」

みたいなイメージがあるのかも知れません。

たしかに詐欺があるのは事実ですが、

しっかりと価値提供できる商品を販売（紹介）

さえしていれば、当たり前ですが詐欺ではありません。

最後に、

メルマガアフィリエイト

これを紹介して

アフィリエイトの説明は終わりにします。

**このアフィリエイトは僕が稼ぐ上で
最もオススメしたいアフィリエイトです。**

何故ならば、
後々説明するマーケティング手法（DRM）を
しっかりと取り入れたアフィリエイトだからです。

その名の通り、メルマガを使って
アフィリエイトしていくのですが、
メルマガ単体だけでは稼ぐことはできません。

まずはあなたのブログ、YouTube、Twitter、Facebook
広告などのメディアから見込み客をリストとして集客をし
て、

そこからあなたのメールマガジンに
登録してもらい、その見込み客に対して
教育（次の章で解説します）することによって、
そこで信頼を得たお客様に商品をアフィリエイト
していくといった手法です。

これは、
サイトアフィリエイトとは違って、
メルマガ配信スタンドを使っていつでも
ダイレクトにこちらからメッセージを送れるからこそ、
よりお客様との信頼が構築しやすいアフィリエイトです。

なのでまずは、

「あなた自身がメルマガで情報を配信していく」

という、一見ハードルが高く見える
アフィリエイト手法かも知れませんが、

**これが1番売り上げを
アップさせることのできる方法です。**

つまり、
このアフィリエイトこそが、
初心者だろうが上級者だろうがあなたの収入を
最大化させるアフィリエイト手法なのです。

初心者だからこそ、
最初からこの手法をやるべきなのです。

僕もほぼこの手法で
アフィリエイトをして実際に稼いでいます。

ということで、
まだまだアフィリエイトの魅力についてなど、
お伝えしたいことはたくさんありますが、
さすがに長くなるので、
これ以上は割愛させていただきます。

またアフィリエイトについての詳しい
内容については、今後のメルマガでどんどん配信していき
ますね。

第3章は以上になります。

第4章

コンテンツビジネス

コンテンツビジネス。

僕はこのコンテンツビジネスこそ、
インターネットビジネスで売り上げを上げる
最も最適なビジネス手法だと確信しています。

そんな最強のコンテンツビジネスについて
今から丁寧に説明していきます。

コンテンツとは、
映画、音楽、テレビ番組などの
いわゆる「情報」そのものがコンテンツです。

そしてそれぞれのコンテンツに特徴することは
いずれにせよ世界に1つだけしかないもの
だということですね。

だれもコピーすることはできないものです。

誰かが作った映画や音楽を

そのままコピーすることは不可能です。

なのでそれぞれのコンテンツには
必ず「著作権」というものがあります。

要は、そのようなコンテンツを使って
ビジネスをしていくということなのです。

コンテンツの元になるのは
「情報」なので、そこに原価はかかりません。

なので非常に市場規模が大きく、
利益率が相当高と言えます。

ほとんどの人が気づいてないところで、
僕もあなたも含めて普段からこの
コンテンツビジネスを利用しています。

映画、音楽、YouTubeの動画、
全てがコンテンツなのです。

そしてそのコンテンツビジネスは、
個人が最も稼ぎやすいビジネスなのです。

それは何故なのか？

それは、
そのコンテンツは個人でも
すぐに簡単に作ることができて、
即座にインターネットを利用して
人に届けることができるからです。

今はもう昔とは違い、
インフラが整っています。

なのでものすごくハードルが低くなりました。

もっとわかりやすくするために
例を出して解説します。

例えば、あなたがブログに
ダイエットに関する記事を書いたとします。

そして記事を書けば書くほど
アクセスは集まるようになり、
その中でたまに面白い記事があり、
人に広まってさらに
アクセスが集まったとします。

そしたら検索エンジンで上位表示されるようになり、
またさらに多くのアクセスが集まるようになります。

そしてたまに記事で
ダイエットの悩みを解決する知識や
ノウハウをあなたが動画やPDFなどにまとめて

5万円の商品にすることで、
それが売れるようになります。

あとはそれを繰り返すだけで
毎日のようにあなたの記事から5万円の商品が
どんどん売れるようになります。

そうすれば毎月あなたのダイエットの商品が
6本売れて、30万の収入がブログから
自動で生まれるようになります。

そしてその商品自体は「情報」なので、
原価はかかりません。

商品を送る際の郵送代もかかりません。

無料のメール1つあれば済みます。

5万円で売れたら、
5万円全てがあなたの利益なのです。

これが、
ブログというものを
利用したコンテンツビジネスです。

イメージは少し湧きましたか？

今ではこれが当たり前のように
稼ぐ方法として活用されています。

まだまだコンテンツビジネスで
マネタイズする手段はこれだけではないですが、

こんなに簡単に個人でもメディアを使って
コンテンツビジネスができてしまうのは
今の時代だからこそできることなのです。

最初は趣味程度で始めたブログが、
気づけば毎月100万円の収入を生み出していた
なんて人も実は数多くいます。

そこにマーケティング（DRM）を取り入れて
もっと収入を伸ばすことも可能です。

ここで、簡単にコンテンツビジネスが個人に向いている理由を箇条書きでまとめます。

- ・リスクがほぼ0、なのに利益率は莫大
- ・場所を選ばずどこでもできる
- ・自動化ができる
- ・マーケティングスキルが身につく

1つずつ順番に見ていきます。

まずは、

「リスクがほぼ0、なのに利益率は莫大」という理由についてです。

コンテンツビジネスを始めるにはまずはインターネット環境が必要です。

それとパソコン1台です。

(僕はMacBook Airを使っています。)

あとは、ブログを使うのであれば、

サーバー代、ドメイン代などの
月々1000円くらいの固定費がかかります。

せいぜいこのくらいです。

これがもしもリアルビジネスであれば、
もっと多くのお金がかかります。

飲食店であれば、土地代、お店を建てるお金、
人件費、仕入れ代など、
考えただけでも膨大な資金がかかりますね。

しかし、
インターネットを利用することで
限りなくゼロに近いコストでビジネスをすることができ
ます。

これって、ものすごく魅力的だと思いませんか？

動画もコンテンツになるので、

スマホですぐに動画を撮影できれば
それがコンテンツになります。

それをYouTubeに何本アップしようが
かかる金は0円。

僕も何百本も今までアップしていますが、
YouTubeに1円もお金を払ったことはありません。

そしてそのアップした動画から、
人が集まっていき、僕が販売した商品が
メルマガやブログで勝手に売れていくのです。

しかも、
それに対してのリターンがでかいのです。
コンテンツビジネスを
しっかりと学んで実践していけば、
あなたの年収は1000万～3000万
を十分すぎるほど狙うことができます。

もちろんそれ以上（数億円～）も
もっと極めれば狙うことも可能です。

そこまでいかないにしても、
年収で1000万もあれば、
ある程度経済的な自由は得られるようになります。

もしも販売している商品が
売れなかったとしても、赤字になることはないので
そこでもリスクありません。

だからこそ、
ローリスク・ハイリターンなのです。

次に、

「場所を選ばずどこでもできる」

について説明していきます。

個人であれば、

特に事務所を持つ必要がありません。

なのでフットワークが非常に軽くなります。

僕も毎日近くのスタバでMacBookを開いて作業してますが、家だろうが場所を選びません。

インターネット環境があればどこだって作業ができます。

旅行の途中で作業するのもよし。

毎日カフェで作業するのもよし。

家で作業するのもよし。

海外で作業するのもよし。

どこだっていいんです。

この状態ってもう「ノマドワーカー」です（笑）

例えば、
主婦の方であれば、家事や子育ての合間に
家で作業してもいいですね。

大学生であれば、大学の講義の休憩時間に
食堂で作業してもいいです。

会社員であれば、通勤時間やお昼休憩に
パソコンを開いて作業してもいいんです。

普段は仕事や学校、子育てをしても
そういった隙間時間の作業で収益を上げることができま
す。

そういった日々が日常になったら、
かなり楽しい毎日を過ごせるようになります。

いつでもどこでも作業して
収益を生み出せることができます。

本当に素晴らしいです。

次に、

「**自動化ができる**」

というメリットについてです。

これは、

そもそもコンテンツビジネス自体に

「自動化」が前提となって成り立っています。

なので、

ブログを書いたり動画をアップしたりして

コツコツ取り組めば次第に自動化が進み、

あなたの収益も

どんどん右肩上がりになっていくことでしょう。

先ほども言った通り、

YouTubeに動画をアップすれば

YouTubeが勝手に人を集めてくれます。

そしてYouTubeからブログへ

飛んでもらって、そこで商品が売れば
それが販売までの仕組みとなって、

あとは動画や記事を
コツコツ増やしてだけで自動で商品が売れていきます。

この状態になれば、
あなたが旅行しているときに
商品が勝手に売れることもあるでしょう。

そしたら勝手に銀行口座に5万円や
10万円といったお金が振り込まれる状態になります。

不労所得ですね。

もちろん、
すぐに不労所得が作れる訳ではないですが、
コツコツとコンテンツを積み上げていく
ことによって、後にちゃんとした不労所得になるのです。

最後は、

「マーケティングスキルが身につく」

これについてです。

これは、コンテンツビジネスで
売り上げを上げるためにはまず、
どこで集客して、どのように販売するのか

ということをおあなた自身が考えながら
行っていくことになるので、

売るスキル、すなわち

「マーケティングのスキル」が勝手に身につきます。

特に、マーケティングスキルが身につけば、
どの商品を扱った場合でも応用が効きます。

ダイエットの商品でも、

英語の商品でも、

お金を稼ぐための商品でも、

マーケティングが身につけば、
何でも売ることができてしまうのです。

このスキルが極まると、
中小企業などの売り上げを手助けする
「法人コンサル」もできるようになります。

実際に僕の知り合いでマーケティングスキル
を極めて法人コンサルをしてかなり稼いでいる人
も何人かいるくらいです。

しかも、
法人のコンサルとなると、
かなり大きな規模になるのでいただける報酬を桁違いで
す。（1契約：数百万～数千万くらい）

だからこそ、
コンテンツビジネスをすることで
マーケティングスキルが身につけば、
あなたもかなりのお金を稼ぐことが可能になります。

以上述べた4つが、

コンテンツビジネスのメリットになります。

ここまでメリットだけをお伝えしてきましたが、
逆にデメリットもお伝えしたいと思います。

もちろん、
いくらメリットがあるとはいえ、
デメリットもあることは事実です。

なのでしっかりとメリットだけ知るのではなく、
デメリットも理解した上で実践していきましょう。

まず、
コンテンツビジネスの
大きなデメリットとしては、

「結果が出るまで少し時間がかかる」

ということです。

これはやり方にも左右されますが、

どの方法でも大体1ヶ月～長くても半年
くらいの時間をかけてコンテンツを作っていく必要があります。

そうしないと、
なかなか人は集まってきませんし、
あなたが売りたい商品も売れません。

とは言っても中には1ヶ月そこらで
コンテンツビジネスで月50万を稼ぐ人も
たまにいますくらいなので、

結局のところはどれだけ早く結果を出すかは
本人次第というのもまたまぎれもない事実です。

それは個人差なので、
「このくらいやればこれだけの結果がでます。」
という何も根拠のない
アドバイスをあなたにすることはできません。

要は実力主義なのです。
だからと言って諦めるのではなくて、

後にあなたが自由な人生を実現させるためにも、
コツコツと作業をしていき、
少しずつでも前に進むことが大切です。

僕も最初は仕事の隙間時間などで
コツコツ作業したりして、
少しずつ仕組みを構築していきました。

その結果、
今の自由な人生を掴むことができているし、
もっともっとコンテンツを増やして収益を伸ばそうと
今でも毎日何かしらの作業をしています。

なので、
どんな物でもそうですが、
コンテンツビジネスが稼ぎやすいといっても
最初から楽して稼げるといったものではありません。

というか、そもそも楽してお金は稼げません。

しっかり学び、継続してやり続けた結果、
あなたの理想の未来があるのです。

コンテンツビジネスでマネタイズできれば、
かなり収入も他のビジネスと比べても跳ね上がりますし、
かなり魅力的です。

最終的に自動化できるので労働ではなくなります。

なのでその分時間も増えて
旅行に行っている間であっても
あなたの銀行口座にお金が勝手に振り込まれる。

そんな素晴らしい未来が
コンテンツビジネスには待っているのです。

ぜひ実践して
真の自由を現実化させていきましょう。

第4章は以上になります。

最終章

成功するための4つのルール

いよいよ最終章です。

できればこの最終章は
何度も読んでほしいと思います。

ここまであなたには色んな知識、情報をお伝えしてきました。

この最終章はその中でも
最も大事な章になります。

僕は元々、
ただのどうしようもない
貧乏なサラリーマンでした。

そんな凡人が成功できた秘訣を

最後にあなたにお伝えしていこうかと思えます。

～成功するための4つのルール～

【その1】 あなた自身のメンター（師匠）を決める

【その2】 知識、スキルを習得するためのリスクを取る

【その3】 常に高みを目指し、絶対に満足しない

【その4】 絶対に諦めずに「凡事徹底」する

【その1】 あなた自身のメンター（師匠）を決める

これ、マジで大事です。

あなたの直感や素直な気持ちで、
「この人のようになりたい！」と思った人
を見つけ、その人をメンター（師匠）としましょう。

ここで注意してほしいのが、
”絶対にあなた自身で決める”という事です。

誰かに決めてもらったり、
無理やり勧誘されたその人にする方が
たまにいますが、これは絶対にダメです。

こんな風にメンターを決めたところで
成功することは絶対にありません。

あなた自身の頭で判断して、
素直な気持ちで選びましょう。

これも稼ぐための「自立」なのです。

ただし、すぐに決める必要はありません。

しっかりと本当に信用できるかを
ちゃんと判断するためにその人のメディアを
みたり直接話を聞いたりしてから判断しましょう。

まずは、しっかりと調べることが大切です。

ですが、
いくら調べたとしてもいずれ限界が出てきます。

なのである程度しらべたら
あとはもう自分の素直な直感に任せましょう。

あなたが「この人のようになりたい！」
と思う人がいれば、その人が発信する情報を
あなたの軸にしていきましょう。

僕を基準としていただいてもいいですし、
僕の発信が気に入らなければ他の方でもいいですが、

大事なのは、とりあえず、
1人のメンターを決めるということです。

そうしないと、色々な人の情報発信に
左右されてしまって、あなたの思考がブレてしまいます。

インターネット上で様々な人が情報発信していますが、
中には詐欺まがいなことをしていたり、

戦術レベルのことしか発信しない
どうしようもない情報発信者もいるので、
そのような人はやめましょう。

でないとあなたも詐欺まがいなことをしたり、
成功するための本質がわからないまま
いつまでたっても成功できずに終わります。

ですので、

”ちゃんと信頼できる人”を選びましょう。

もっと言えば、

「この人だったら騙されたとしても構わない」

そう思える人がいいですね。

でも、なかなかいないとは思いますがね。

ちゃんとしたメンター（師匠）を決めましょう。

【その2】知識、スキルを習得するためのリスクを取る

今はもうインターネットで検索すれば
大体の情報は調べられますが、
そのような「ノーリスクで成功」
するのは不可能と言っていいくらい難しいです。

なぜならば、

多少のリスクも取らずに成功している人を僕は一度もみたことがないからです。

知識に投資して完全装備をしている人たちとこれからあなたは同じ土俵で戦っていくのに、あなた自身がなにも知識を得ないで丸裸で戦っても絶対に勝てません。

だからこそ、最初は多少のお金を知識に投資して行動していくことをオススメします。

とはいっても、いきなり借金してまで数百万とかのお金をかける必要はありません。

最初からギャンブル的にお金をかけなくてもいいのです。

僕も今まで400万以上知識に投資していますが、

それはあくまで稼いだお金でまた投資しているにすぎないのです。

なので、無理のない程度に知識に投資しましょう。

この世の中には本当にでクソみたいな商材を売ってこようとする人たちがたくさんいます。

なので最初から何でもかんでも信じるのは絶対にやめましょうね。

【その3】常に高みを目指し、絶対に満足しない

これも超大事なのでしっかりメモを取りましょう。

これは僕も散々あったことなのですが、

何かの教材やコンサルを購入して1度実践

↓

「すげええ！！！！」ってなる

↓

「俺って最強！！！」みたいな気分になる

↓

一回投資したらそれで満足する

↓

その結果、それ以上知識に投資しなくなる

↓

中途半端で終わる

一度知識に投資したら、
こんなことが起きてしまうのです。

でも、これは大きな間違いなのです。

というのも、
”インターネットビジネスに関して、

知らないところは何かもない”

という状態まで学び続けるのが正しいのです。

そうなれば、ほとんど敵なし状態です。

まあ絶対にそなれとはいいいませんが、
そこまでいけばかなり希少な存在になります。

企業からの声も耐えなくなるでしょうし、
かなり尊敬されるお手本のような人間になります。

人間的に成長できるって
本当に素晴らしいと思います。

あなたもそうは思いませんか？

知識をどんどん身につけていくことで
色んな視点や考え方が増えて、
ビジネス自体もどんどん展開できますし、

人生がめっちゃくちゃ楽しくなります。

逆に、ちょっとだけ知識を得て、
それにとらわれて自分の世界にいつまでも
閉じこもってしまうのは良くありません。

それだと

人間的な成長はしませんし、収入も伸びてきません。

常に満足せず謙虚な姿勢を持って
何事もしっかり学んでいくことで、
素晴らしい人生を切り開くことができます。

特に起業仕立ての頃は、
常に学び続けるべきでしょう。

あなたの最高の人生を作るためにも
しっかりと学び続けましょう。

【その4】絶対に諦めずに「凡事徹底」する

いよいよ最後です。

そしてこのルールが最も大事です。

あなたはこれから自由な人生を掴むために、
色んな知識を学び、そして何度も実践していく中で、
必ず”壁”がでてくるでしょう。

その”壁”を乗り換えていくことで
成長していき、やがて理想の人生を
実現させていくわけですが、

何事も新しいことを始めるとき、

最も大切なことは
それを成し遂げようとする”情熱”なのです。

そこで成功するか、それとも失敗するかは
諦めずに最後まで挑戦し続けられるかどうかです。

当たり前ですが、
途中で起きらめてしまう人は失敗しかしません。

「そんなの当たり前だろ！！！」

こんな風に思われるかもしれませんが、
僕は失敗し続けていた時、
すぐに諦めてしまう自分がいました。

その結果、何をやっても稼げない。

「俺は本当に稼いで自由になれるのか？」

「このままで本当にいいのだろうか？」

こんな風に自問自答する日々が続いて、
何度やめてしまおうかと思ったかわかりません。

それでも何とかやめずに、
常に挑戦し続けた結果、
会社もやめることができましたし、
稼げるようにもなって自由になりました。

もちろんまだまだ満足してないので
これからも学び続けますが、
それなりの自由は手に入れました。

僕が失敗と成功を繰り返していく中で
気づいたことがあるのでそれをお伝えします。

それは、

最初から難しいことをする必要はなく、
とにかく「**凡事徹底**」さえすれば、
必ず成功できるということです。

誰もができることを、
誰もができないレベルまでこなす。

これが凡事徹底です。

これを意識して行動し続ければ、必ず成功します。

何も、イチローや孫さんのようになる必要はないのです。

トップを目指す必要はありません。

とにかく堅実に粘り強く、コツコツと
実践と改善を繰り返しましょう。

ここまで読んでいただいているあなたなら、
もう僕がとくに細かく言わなくても理解できていると思
います。

ぜひ、
諦めずに凡事徹底していただけたらと思います。

最後に僕からあなたへ

ここまで読んでいただき、ありがとうございました。

**この時点でここまで読んでいただいている
あなたは既にインターネットビジネスの世界で
成功する素質があることは間違い無いでしょう。**

なぜならば、

ここまで読む人というのは、
1ページ目を読み始めた人の10%くらい
しか本当にいないからなのです。

ということは、
あなたは既にその上位10%の人間なのです。

それだけ行動力があるということなのです。

なので自信を持ってください。

そしてその自信を持ったまま
インターネットビジネスの世界に入りましょう。

**僕がここまで
あなたにお伝えしてきたことは
全て僕の本当の本心ですし、事実です。**

わざわざあなたに嘘を言ったところで
だれも得する人なんていません。

そしてこれだけはお伝えしておきますが、
この業界はかなり嘘っぱちな情報で溢れかえっています。

なのでぜひそんな嘘っぱちな情報によって
左右されずに、あなたがこれから何かしらの
”壁”にぶち当たった時は、

このレポートや僕のメルマガを
もう一度読み返していただいて、

何が正解で、何が間違えているのか
をしっかりと判断して”壁”をぶち壊してください。

それでは、
最後までお読みいただきありがとうございました。

ちなみに、
このレポートで書ききれなかった
内容はまだまだあるのですが、
それに関してはメルマガで随時配信しています。

正直な話、
このレポートは

僕のメルマガを受講するにあたっての
大前提にすぎません。

メルマガではもっと体系的に
真の自由を実現させるための配信をしています。

あなたが本当に
真の自由を実現させたいのであるならば、

本当に大事なのは
僕のメルマガを毎日しっかりと受講する
ことなのです。

メルマガ講座は基本無料ですが、
だからといって出し惜しみなんて一切するつもりはありません。

ですので、
メルマガでしっかり学んでいただければ、
着実に前に進んでいきますし、

あなたの理想は必ず実現するかと思います。

ということで、
ここから先はメルマガでお会いしましょう。

ではでは！

しゅんえい

追伸

このレポートの感想を
メール返信で送ってくれた方には、

本来有料で**1日5万円**で行なっている、
「**スカイプコンサル**」
をプレゼントさせていただきます。

その時は、返信メールのタイトルに
「コンサル希望」と書いて送ってくださいね。

今の悩みだったり、これから具体的に
何をやったらいいのか？など、
僕が答えること全てをお話しします。

[僕のメルマガとプロフィールはこちら。](#)