

## 7か月を通して

南山大学 阪野功己

はじめにこのレポートを開いてくださりありがとうございます。

このレポートでは自分主観の独り言のような感じで  
僕自身がインターネットビジネスを始めて  
7か月継続してきて感じたことを正直にダラダラと書いていきます。

少し読みづらい部分も多々あるかと思いますがご了承ください。

また、このレポートではインターネットビジネスを行っている他の人の名前も出てき  
ません。

しゅんえいさんが知っている人ですので詳細は説明を省きます。

それでは長くなりましたが、本編に入りたいと思います。

### なぜしゅんえいさんに伝えているのか

今回のこのレポートでは僕のインターネットビジネスに関して  
感じたことを素直に話していきます。

そして勝手ながらこれはしゅんえいさんに向けて本音で話していきたいです。

しかし、インターネットビジネスをやっている人はたくさんいるということも事実です。

ではなぜ数いる中でしゅんえいさんに伝えているかということに関して言うと、

- ・ 同じ愛知住みで親近感がある
- ・ しゅんえいさんのレベルになるとインターネットビジネスの本質を知っている
- ・ あまりにも実力がある人だとまず見てくれない可能性がある
- ・ ブログやメルマガを通してしゅんえいさんなら話してもいいかもしれないと感じた

などが挙げられます。

本当に本音で話しているので無礼な部分もあるかもしれません。ご了承ください。

まず、同じ愛知県に住んでいること。これは僕自身かなりの要因です。

大物のインターネットビジネス者になると東京に進出してしまい、  
物理的距離が離れてしまいます。

また、懇親会などに参加する機会があった場合でも、行くことができないということが出てきます。

これは僕の足の運びの重さが原因でもあります。

もちろん、こういう場面でフットワークが軽い人が成功しやすいということは知っていますが現実的な話きつい部分があります。

甘えですが、この住んでいる場所が同じで親近感を抱くということが理由です。

二つ目に、しゅんえいさんのレベルだとインターネットビジネスの本質を知っているということも挙げられます。

実際にインターネットビジネスで収益を上げていて上位1%に入っています。

何事でもそうですが、自分が成功するためには成功者に聞くことが一番の近道だと思います。

僕の疑問、悩みを解決してくれる実力を持っていると感じています。

なのでしゅんえいさんに今回のレポートを通して悩み、疑問をぶつけていきたいです。

三つ目に、あまりの大物実力者にこのようなレポートを送り悩み、疑問を聞いても返答がないと感じたのも一つの理由です。

この理由はあたかもしゅんえいさんの実力が大物ではないというような意味合いにも聞こえてしまうので大変失礼なのですが、

やはりこのレポートを見られなければ全く僕自身進むことができないというのが事実です。この理由もまた大きな要因だと言えます。

最後の理由としてしゅんえいさんのブログやメルマガを通してこの人なら僕の本音をぶちまけてもきっと解決してくれると感じたからです。

僕がしゅんえいさんの存在を知ったのは確か9月か10月ぐらいでTwitterを通して知りました。

そこからブログへ、メルマガへと進んでいき、今に至ります。

しゅんえいさんの動画、ブログは欠かさず見えています。

そしてこれまで読んできて僕はこの人にならインターネットビジネスを継続して欲しいことを素直に話してもいいかなと感じました。

という感じで僕はしゅんえいさんにこのレポートを送っています。

## 僕のインターネットビジネスの出会い

僕がインターネットビジネスの存在を知ったのは高校3年生の受験期の頃です（正確には大学に入ってからかもしれません）。

YouTubeを見ていてわっきーさんという人の動画を見てインターネットビジネスの存在を知りました。

もともと、わっきーさんの「早慶に3か月以内で合格する方法」みたいな動画でわっきーさんに出会い、その動画からわっきーさんがインターネットビジネスをやって億単位の稼いでいるということを知りました。

当時は受験で忙しかったため「インターネットビジネスにいつか挑戦しよう」ぐらいでしたが大学に進学後、少し時間的に余裕ができたのでまたインターネットビジネスについていろんな動画を見ました。

これがインターネットビジネスの最初の出会いです。僕の中では第二次インターネットビジネスの出会いというものがあります。

## 第二次インターネットビジネスの出会い

わっきーさんを通してインターネットビジネスの存在を知りました。

また、大学に入学後、インターネットビジネスに挑戦したいという気持ちが強くなっていきました。

しかし、わっきーさんを通してインターネットビジネスの存在を知ったはいいいけど、実際のなやり方について彼はあまり話していませんでした。

インターネットビジネスに挑戦したいけど、具体的なやり方は知らない、わからない。僕の中でジレンマのようなものが発生していました。しかし、ある日なぜかまた、「わっきー」とGoogleで検索をかけてみたんですね。

もちろん最初に出てくるのはわっきーさんのブログ、ですがあらかた見たのでその時はスルーしました。

で、他の検索結果を見てみると、「わっきーさんの懇親会に行ってきました。」というタイトルの記事を見つけました。

「わっきーさんの懇親会に行った人ならインターネットビジネスについて具体的なやり方を知っているかもしれない。」

そんな風に思い、クリック。  
これがふっさんさんとの出会いでした。

しゅんえいさんもご存知だと思いますが、ふっさんさんは  
「コンテンツビジネス」というインターネットビジネスで実際に稼いでいます。

先ほどの記事から関連記事に進み、どんどんインターネットビジネスについて学びました。

で、ふと見てみると、目につくところに  
「電子書籍が無料で読めます」というふっさんさんのメルマガを促す記事を通して、  
メルマガに登録、実際に電子書籍を読みました。

読み終わった後、なんとも言えない触発されたような気持ちになりました。  
「この人のインターネットビジネスについて学ぼう！」そんな風に思いました。  
これが僕の第二次インターネットビジネスの出会いです。

## 自己投資

わっきーさんの動画やブログはあまり見なくなり、  
反対にふっさんさんのブログ、動画、メルマガを見るようになりました。

毎日届くメルマガ。それを欠かさず毎日読みました。  
インターネットビジネスで成功するためには何が重要か。どういうスキルがいるのか。  
どんどん学んでいったんですね。

その中で、「自己投資」というものが大事だということがわかりました。

お金をかけて質の高いコンテンツに触れ、最短距離で成功へと進む。  
ふむふむ、なるほどと思いました。

「よし、僕もインターネットビジネスで成功するために自己投資がしたい！」

そんな風に思っていると良いタイミングでふっさんさんの  
有料コンテンツのセールスが来たんです。値段は5万円。正直、高いと思いました。

本当に5万円の価値があるのか。そんな風にも感じていました。  
しかし、ここで歩みを止めたら何も進まない。そう思い、決死の思いで購入しました。

## 学び しかし・・・

えいやっという気持ちで購入したふっさんさんの有料コンテンツ。  
そのコンテンツの中で毎日届くメルマガに目を通し、

有料コンテンツのメインである動画も何度も見ました。

ふっさんさんのメルマガの中で繰り返し動画を見て、自分の頭の中に叩き込むことの重要性については知っていたので何度も何度も見ました。

しかし・・・

正直、あまり成長したような気持ちには感じませんでした。本音で言うと、客観的すぎて何が言いたいかわからない。ふっさんさんの動画の中であえて客観性を大事にしていると聞きましたが、リアルにいうと客観的すぎて・・・って感じでした。

いや、確かに客観性を大事にしているのはわかるけど・・・結局何が言いたいかわかんない、みたいな・・・。

でもまだインターネットビジネスで成功したいと思っていて絶対に成功してやるという気持ちで継続しました。

時は流れ始めての自己投資をしてから一ヶ月が経った時、再びふっさんさんからの企画がきました。

どうやらインターネットビジネスの戦略を学べるという企画。値段は最初の自己投資の倍、10万円。高すぎる。そんな風に思っていました。

しかしここでもまた歩みを止めたら絶対に成功できない。期間限定ということもあり、10万円もするこの商品を購入。再び新たな勉強をすることにしました。

結果から言うと、感想は「まー多少はためにはなったけど、10万の価値があると言ったらないね」って感じでした。（個人的な感想です）

でも、返金はできないのでこの二つの商品を使って勉強、実践して行きました。

その後も、またまた一ヶ月後、再び10万円もする企画がふっさんさんから送られてきました。

この時も購入をしようか迷いました。この時点で使った金額は15万円。学生の僕にはとてもきついです。

でもここでも継続することの大切さを知っていたので10万の教材を買いました。その企画ではマインド面を鍛えるもので成功者のマインドというものがわかるようになりましたが、まだまだ自分に足りないものがあると感じています。

## 現状

僕は今心理学についての情報発信をしていて、インターネットビジネスを始めて7か月も経つということもあり、一応商品を売るまでの仕組み（メルマガからステップメール・セールスへと誘導、商品販売）は一つ作りました。

と言っても自分の作った商品売って、特典としてアフィリエイトの商品をつけるものですが・・・。

で、現在集客をするためにブログ（特に心理学に関するものが多いです）を作っています。

しかし、約半年間続けてきて「心理学」というテーマでインターネットビジネスができるのかという疑問が出てきています。

また、これは課題ですが、ブログからメルマガに登録する率というものが圧倒的に少ないです。

（無料電子書籍を発行してそこからメルマガへと誘導するつもりでしたが、本当に心理学というテーマでインターネットビジネスが成り立つのかという疑問があるのでここではっきりしておきたいという思いです）

僕自身、インターネットビジネスをしている人や人間関係で悩んでいる人、恋愛、友人関係に困っている人を対象としてニーズがあると感じたので

このテーマにしたのですが、いざやってみて本当にこれを必要としている人がいるのかという風を感じてしまっているのが現状です。

自己投資に関しても親に反対されるほどまでになり、でも結果が出ず、自分のモチベーションが下がってしまってこのままでいいのかと思ってしまっています。

おそらく結果が出るまで有料教材は買えないのかなって感じてしまっています。

## インターネットビジネスに関する率直な感想

インターネットビジネスで成功している人っていうのが僕の中でインターネットビジネスを教えているという風に感じます。

少しわかりにくいかもしれませんが、インターネットビジネスって、人にインターネットビジネスをするようにして収益を上げるいわゆる悪い意味で「マルチ商法」のような感じになっているのではないかと疑問を感じ

てしまいました。

実際にインターネットを通して様々な分野のコンテンツを作って販売して収益を上げているという人をあまり見ないように感じています。（これはおそらくインターネットを通して収益を上げていると言っていないからなのかもしれませんが）

## さいごに

少し長くなりましたが、インターネットビジネスを始めてから7か月経ち、自分が今やっていることが本当に正しいのか、インターネットビジネスはマルチ商法のような感じではないか、と感じてしまいました。

僕が適切な努力をしておらず、間違った方向に向かってしまっているからなのかもしれません。

しかし、ここまで続けてきて率直な疑問が浮かんでしまったのでこのようなレポートを書きました。

わっきーさんの懺悔レポートのような感じで自分主観の感想、思っていることをダラダラと書きなぐりました。

ぜひ、しゅんえいさんの意見というか助言がもらえたら嬉しいです。

追記：Skypeコンサルの動画見ました。やはりどんな商品売るのかっていうのが大事になってきてそこから商品が売れるように集客、教育、販売するための仕組みを作ることの重要性が改めて再確認できました。ありがとうございます。

自分のサイト: <https://byron-j-kockey.com>