勉強すればリスクゼロだし楽し放題

昨日、久々に高校の友達と焼肉に行った時にこんなことを言われた。

「しゅんえいってよくそんなリスク取れるよね」

出た。あるあるの発言だった。

これに関しては全くリスクだなんて思っていないし、性格上ビビリだから元からリスクなんて取りたくない。

ネットビジネスを選んだのは元々は郵便局員のサラリーマンだったけど、あまりにも給料が低くて未来に不安しかないと考えた時にこの世界のことを知ったのがきっかけだった。

で、実際にやってみたら結果的に本当に稼げたからこのままネットで生きていこう。とやってる。

サラリーマン経験は今思うと良い経験だったのかなと思ってる。

なぜなら、どれだけキツイかわかるから。

いやー、当時はマジで辛かった・・・

毎朝7時に起きて

そっから10分に出て満員電車に乗って、
会社のノルマに精神をやられそうになりながら働く。

これを40年間。60歳になるまで続けなければいけない。

これを半年くらい経験したところで、
もうダメだ。と思った。

ああ、俺にはこれは向いてない。
ネットビジネスしかないな。って思った。

そして、こういう真実を大人たちは気づいてるのに、
平気で子供に伝えようもしないし、
社会もそれは教えてくれない。
学校でも絶対に教えてもらえない。

そして僕はそれを肌で体験して真実を知ってしまった。

だから圧倒的に「就職」の方がリスクが高いと思ってる。

しかも、就職を放棄すること自体にはなーーんのリスクもない。

独立に関してもこれは言えて、
月収20万の収入が仮に0になったとしても
他にも稼ぐ方法ってめちゃくちゃある。

例えば僕がもしそうなったら、
まずバイトしながら月10万くらい稼いで、
その空いた時間でネットビジネスやる。

それか、
実家にスネかじってでも住まわせてもらって、
仕組みを一気に作りまくる。

で、稼いだ後に思いっきり親孝行する。

それも無理だったら、
また再就職して平日2時間と土日8時間くらいで作業しまくって
必死に仕組み作ったりすればいい。

というか、会社で働くくらいの気合を
そのままビジネスに使えば絶対稼げるでしょ。

と思う。

こんな感じで、会社を辞めてもリスクなんて
あってないようなもんなんだけど、
世間はなぜかそれを隠してる。

だからみんな起業はハードルが高い！
と感じてしまうんだと思う。

さっきも言ったけど、
自分は超ビビリな性格。

この前も、年下の経営者に言われたけど、
「しゅんえいさん、もっとリスクとったら絶対跳ねますよw」
ってアドバイス兼ご指摘をいただいたところだ。

確かに、自分でももっとリスク取らないとな。
って再確認できた。

その経営者もちゃんとリスク取ってるし、
めっちゃくちゃスピード感がある。

ビジネス開始して3ヶ月とかで月収100万超えたんだっけ。

あとは「数千万詐欺られましたわ一笑」

とか平気で言ってたし・・・

こういう、
自分だったら絶対笑えないことがたまにあるけど、
逆にこの前1日で数百万儲かりましたわー
みたいなこともたまに言ってるから、
リスク取れば取るほどリターンがあるんだなと思った。

それを何度も見てきてるから、
もっとリスク取りまくってやろうと思う。

お金って本当に不思議だなあと思う。
出せば出すほど入ってくる。（自己投資に限る）

1番最初は貯金を崩して30万のコンサルを受けた。

90万くらい会社の給料から何とか我慢しまくって
貯金してたから払えたけど、
人生で30万も使ったのは初めてだったし、
一気に残高が減って胃が痛くなった。

だからめちゃくちゃビビってた。

でも学んでいくうちにどんどん知識がついて、
その30万をはるかに上回るリターンが返ってきた。

そして次は50万の教材を買ったりもした。

これは貯金がなかったから、
アコムで30万借金して分割決済した。

毎月の支払い額がヤバかったから、
うわーやらないと死ぬぞ！！
と言いながらとにかく必死にやった。

そんな状態が毎日続いてたから、
ビジネスをやらない日がなくなった。

スピード感もついた。

当時はまだ郵便局→派遣社員
の状態だったから給料は月収15万くらいだったけど、
1年後にようやく辞めることができて、
その3ヶ月後とかには月収50万を突破して、
さらに1年後に月収190万を突破した。

人間って超単純だなって思った。

「やらないと死ぬ！！」
って状況になれば絶対に行動するから。

だから借金はいいことだと思ってる。
行動の源になるんだったらすればいいと思う。

だって自分の器以上のお金を使うわけだから、
当然強制的にやらないといけないし、
やる気MAX状態になる。

稼ぐことだけに集中できて、
他のことは一切ドブに捨てれる。

だからモチベーションが・・・

なんて発言はバカバカしくなる。

だからもし今モチベに困ってるなら、
思い切って借金してみるといい。

もしくは何かしらリスクを取ってみると良い。

これまで500万以上自己投資してきたけど、
ビジネスの規模も成長スピードも見違えるほど変わった。

3年前の社畜だった自分が
今のしゅんえいを見たらなんて言うんだろう。

驚きしかないと思う。

せっかくお金を使って得た知識や時間だから、
やらないなんて絶対もったいないでしょ・・・

と思いながらやってきた。

そうしたことで段々と仕組みの大きさも
3倍以上になったし、
収入もかなり安定して入ってくるようになった。

今は平均自動で50万くらい。

毎月1回ペースで東京に旅行行ったりとか、

関わる人のレベルも上がったとか、
口座残高もかなり増えたりした。

ファンも増えたから、
この前1回だけメルマガの中で先着5名までにして
懇親会の募集をしたら3時間くらいで埋まった。

文章スキルもついて
文章だけで自由自在に商品が売れるようになった。

そんなこんなで
見る世界がガラッと変わった。

それもここ2年くらいの間で。

圧倒的な成長ができたなと思うけど、
まだまだ伸び代も半端なくあるなとも思う。

あところ書くと、
リスク取ってるじゃんと思われたかもしれないけど、
最初にも言った通り、
自分は全くリスクをとった感覚はない。

ネットビジネスはお金かからないから。
お金かけずにできるんだから、リスクなんてない。

かかる経費といえば、

ブログサーバー代1000円。
メルマガスタンド代3240円。
ポケットWiFi代5000円。

合計9240円だけど、
大概是みんなこのくらいでおさまる。

この環境で、月100万とか普通に稼げてしまうから
めちゃくちゃコスパいいよなーと思ってる。

利益率高すぎだろって。

当然実業の人たちがこれを見たら、
「リスク少なすぎ」
だと思うだろうなあ。

もし飲食店をやろうとすれば、
家賃、人件費、光熱費、材料仕入れ代、機械代・・・
などの経費がバカにならんくらいかかる。

で、それを自分の貯金だけで揃えられないから
銀行に行って融資を受けたりするのが当たり前の世界。

でもネットビジネスはそれがいらない。
必要ない。

だから当然融資なんて受けたこともないし、

今後受けるつもりもない。

でもその分、
参入障壁が低いから、
同じようにネットビジネスをするライバルも増える。

だからただ闇雲にやるだけでは勝てない。
多少は知恵をひねって工夫しないとイケない。

リサーチした時に、
ああ、みんな同じことやってる。

と思ったから
まずは情報を買って勉強しようと思った。

その情報代はある意味環境を揃えるための
必要経費だと思ってる。

ネット上の自分専用コンサルタントを雇う感覚。

そんな感覚でいつも投資してきたから、
今はもうライバルなんて一切関係なく突っ走ることができた。

確か僕がネットビジネスに参入した時は、
メルカリ無在庫転売が流行ってたなあ。
これは簡単に言うと、

メルカリでアカウントを10個くらい作って
それを全部有料ツールで
アマゾンの商品を仕入れずに無造作に出品して、
出品した商品が売れたらアマゾンから仕入れて利益を取る。

みたいなものだった。

だからツールを使って
1日100出品以上する人たちがわんさかいた。

でもある日突然、
メルカリ側がそれに気づいて規制をかけ、
スパム的なアカウントは全て抹殺されてしまった。

僕もそれをやってたから、
急にアカウントが吹っ飛んだことがあった。

今までそれで月30万の収入があったのに、
いきなり0になった・・・みたいなことが周りで起きまくってた。

記事でもかなり取り上げられてたし、
ニュースでもやってた。

そんな感じで、
いろんなものが流行っては廃れて、また流行っては廃れて・・・
この繰り返しが起きている。

ある時期はYouTubeが稼げる。

またある時期はFacebookが稼げる。
またある時期はインスタが稼げる。

みたいな。

最近だと仮想通貨がブームになって、
CMでも流れまくってた。

出川哲朗のCMとか結構すきw

だけど、
今はメルカリでの失敗経験もあったから、
こういうその時だけ稼げるみたいなものには
一切興味がなくなった。

だって、その時だけ稼げてても絶対意味がない。
と思ってるから。

そこから色々勉強していくうちに、
DRMと出会うことができた。

DRMを簡単に説明すると、
文章だけでお客さんと信頼を作っていくって
商品を販売する手法のこと。

これはかれこれ10年以上前からあるものだった。

しかも勉強すればするほど、

もうこれしかないな。と思うようになった。

青天井に収入は伸びるし、
やればやるほど時間の自由も増えていく。

個人が自動で稼いでいくには、
間違いなくDRMしかないと思う。

安定的に、かなりの確率で収入を伸ばして
ネット上に仕組みを作っていけるのは
これしかありえない。

しかもそれは色んなジャンルでも使える。

美容でも。
ダイエットでも。
料理でも。
筋トレでも。
恋愛でも。
不動産でも。
保険でも。
飲食店でも。

すべてDRMのスキルが使える。

勉強すればするほどこれしかない！
という気持ちがどんどん確信に変化していった。
だからこそだけど、

DRMはリスクが少ないし
これに一点集中してる。

元からリスクを取りたくないのもある。

リスクがないから、
その分やり直しも効くし、
横展開し放題だ。

例えば1週間くらいで文章を書いて
一気に仕組みを作ったとしよう。

そしたら月10万生まれるくらいの資産は
ネット上に生まれると思う。

そこからはもうちょっと本腰を入れながら
ガッツリ仕組みを作って3ヶ月後とかには、
月収30万～50万はいく。

その先の100万→200万も見えてくる。

市場はネットをリサーチして探せばいくらでもある。

ちょっと冷静になってもらえればわかるけど、
日本のネットユーザー数千万人がお客さんになるから、
ここにビジネスチャンスがないはずがない。

絶対ある。

人が集まれば必ずそこにお金も集まってくるから。

だから探せばいくらだって見つかるし、
さらにDRMを使って文章を駆使すれば
人を動かすことができるので、
しっかり稼ぐことができちゃう。

しかもその仕組みを、
何十個、何百個と作ることも可能。

月10万の仕組みでも
それをコツコツ100個作れば月1000万になる。

だから、
もし今後手に職を付けたいと思ってるなら、
DRMをオススメする。

そしてその構成要素は「文章スキル」にある。

巷では「コピーライティング」と言われてるけど、
正確に言うと文章力だ。

いい文章を書いて、
ちゃんと価値提供をするのが本質の部分。

逆にそれができないと、
どれだけ文章を書いてもゴミを量産してしまう。

本当に勉強すればするほど、
全くリスクじゃないことに気づいてくる。

ビジネスを勉強していくと、
周りにはあんまり勉強してないな—
とも思ったから、
こいつら一気に抜いてやろうと思いながらやってた。

50万の教材とかは、
たぶん20周以上はしたかもしれない。

あとは見本の人のレターを全て印刷して、
それを何度も何度も読みまくってた。

それをやった結果、
知識や感覚レベルで勝てるようになって、
ネットビジネスに関しては専門家になれた。

ライバルも全く気にしない。

初心者の頃は
確かに周りには全員自分より上に見えたけど、
でも勉強してるとわかるのが、

あれ・・・みんな間違った方向行きすぎだな・・・
と思うようになってきた。

2年前にコンサルを受けた人の収入も
今は超えたのもあって、
その人とはビジネスパートナーとして
たまに集客を手伝ったり情報提供したりしている。

でもまだまだ上を見ればキリがない世界だから、
もっと勉強しまくろうと思ってる。

今回僕は言いたかったのはシンプルで、
「勉強すればするほど楽になるよ」
ということだ。

確かにいきなりリスクを取ってみるのもいいけど、
でもそこそこのレベルに行くまでは
ビジネスはリスクじゃないとわかってくる。

少なくとも年収3000万まではリスクじゃない。

お金なんかより知識の方が大事だと気づく。
知識を得れば稼げることに気づく。
自分より自由な人が大量にいることに気づく。
自由になるには勉強するしかないことに気づく。
労働しなくても稼げることに気づく。
お金を稼ぐことができれば人生の選択肢が増えることに気づく。

そしてこれは全て勉強して知れたことだから、
勉強が最強だと思ってるし、全力で学び続けることをオススメする。

僕も頑張っていくので、
ぜひ一緒に頑張って成長していきましょう！

といったレポートでした。

一気に書きなぐったので
誤字脱字あると思いますが、
その辺はどうかご容赦ください。

文章講座はこちらから参加できます。

→