

## 次世代のマネタイズメソッド2.0

ビジネスを始めて3年目が経過しました。

今は月1で東京に行ったりして、  
沢山の起業家と交流できるようになりました。

で、色々な人と情報交換してて思ったのが、  
”とにかく何でもビジネスにしてしまう”  
ということでした。

元々は趣味でやってたけど  
ネットで発信するだけで  
あっという間にビジネスになって、  
うまくマネタイズして儲けまくってます。

ネットで稼ぐ  
というのはもはや当たり前になってて、  
YouTuberやインスタグラマーや  
インフルエンサーが注目され、

好きなことをして生きていく  
といった人が増えてます。

実際、僕自身も好きなことで生きてます。

毎日知識をつけてるので、  
それ共にどんどんレベルアップするのも  
今は快感になったし、

しかもその知識や知恵を  
自分のコンテンツにまとめて  
同じように稼いでもらえたり、

人間的にも成長してもらえるとという意味では  
それなりに好きなことで生きてるのかなと。

じゃあ、  
ここで今やってるビジネス以外で  
本当に自分がやりたいことは何があるのかな？

と自問自答してみたら、  
結構面白そうなビジネスがあって  
それもかなり儲かりそうなものばっかだったので、

せっかくだし  
今回はそれをまとめたいと思います。

あ、ちなみにこのレポートを読んでもらって  
「俺はこれがやりたい！」  
ってのがあれば教えて欲しいです。

今日のメールにそのまま返信してもらえたら嬉しいです。返信します。

もしかしたら何か手伝えることがあるかもだし、  
僕ももっと色んなこと知りたいので。

では、ここからは  
書き殴ってくるので、口語体でいきます。

早速スタート。

## やりたいビジネスをとりあえず書いた

ニヤニヤしながらとりあえず書いた。

これやったら儲かりそう・・・

これ興味あるな・・・

と思ったものをザッと。

高齢者向けのスマホ教室

外国人向けの「ニッチな食べログ的」なサイト

海外移住支援

日本移住支援

バレーボールのやり方

セックス講座

ナンパ講座

犬の飼い方

バーチャルYouTuber

農家向けコンサル

インフルエンサーになってマネタイズする方法

女性向け風俗

健康コンサル

恋愛コンサル

速読セミナー

コミュ障克服コンサル

ミニマリズム代行

- ・
- ・
- ・

まだまだあるけど、とりあえず書いてみた。

全て解説するのは流石に無理だから、  
ちょっとだけピックアップして掘ってくと、

例えばそうだな。

## 高齢者向けのスマホ教室

これは絶対やりたい。  
というかやらなければいけないレベルだと思う。

僕のじいちゃんは今だに健康でピンピンしている。

じいちゃんは77歳で  
たまに趣味程度で畑に行ったりしてる。

ちなみに昔から超ビール好きで、  
この前も久々に家に行ったけど  
その時もビール飲みながらマグロの刺身を食べてたなあ。

そして僕に「じいちゃんのメガネ知らんか？」  
と、メガネをつけた状態で言ってきた。

僕は普通に「じいちゃんメガネ自分でつけてんじゃんw」  
と突っ込んだ。

で、ばあちゃんに話を聞いてみると、  
似たようなことが頻繁に増えてきたらしい。

だからじいちゃんは、  
多少はボケてきてるんじゃないかな？

とも思ってる。

例えば

ちょっとリモコンの場所を忘れてたり、  
急に深夜徘徊とかされたら  
それこそもう遅い。

認知症のレベルは色々あるだろうけど、  
どこでひどくなるのかわからないから怖い。

ちなみに認知症になる原因は、  
脳を全く使わなくなるからってのがある。

だから逆に、  
脳を刺激してあげれば認知症になりにくくなると思ってる。

ちなみに、  
先日のメルマガでも書いたけど  
73歳なのにYouTuberをやってる成羽さんという女性がいる。

おそらくスマホとパソコンを  
うまく使いこなしているから、  
20代の若者とかと話しても話が合うだろうし、  
まずボケる心配がしない。

スマホやパソコンは操作方法とかも細かいから、  
覚えることで脳にかなり刺激も与えられるし  
認知症予防にはもってこいだと思う。

今ってスマホ1つがあれば  
人とすぐ繋がれてコミュニケーションできる時代だから、  
なおさら効果がある。

だからもうスマホの起動方法から、  
SNSを使って写真を投稿したり、

若者と交流できるところまで教えてあげれば  
めっちゃうちゃいい予防法になると思ってる。

しかも、  
機械を操作できるから  
もし孫が家に来た時に、一緒にゲームすることもできる。

でも逆に  
機械が全く使えない状態だったら、  
じいちゃん！一緒にスマブラしよ！  
と孫に言われてもたぶん速攻でボコられて終わり。

じいちゃんはスマッシュも打てない。  
ジャンプもできない。

でも、ゲームの世界だと分かってても、  
じいちゃんも男だから  
孫なんかに負けたくないという気持ちはあるはず。

だから普通なら、「スマブラ？なんじゃそりゃ？」

と言って逃げると思うけど、

もしそこでじいちゃんが  
コントローラーをうまく使いこなして、  
孫にすら劣らないくらい

ゲーム内で華麗な動きができれば、  
孫も躍起になってじいちゃんを倒そうとするし、

そこでじいちゃんと孫との間に  
コミュニケーションが多く生まれるはずだ。

で、結果じいちゃんが圧勝して  
孫が「すげーじいちゃん！」  
となったら、

また家に行ってじいちゃんと遊びたい！  
思うだろう。

なので、  
スマホの操作方法じゃなくて  
ゲームを教えるでも全然アリ。

最近は僕もそんなにじいちゃんに会えてないから  
近々iPadをプレゼントして、  
いくつか楽しめるアプリをインストールしてあげようと思う。

で、たまにゲームして遊んでもらえれば、  
まだまだ完全なる認知症にならずに済むのかなーと。

あと、  
外国人向けの「ニッチな食べログ的」なサイト

これもかなり伸びる市場だと思う。

東京オリンピックは来年だし、  
大阪万博もあるから  
今以上に日本には一気に外国人が来る。

だからそもそも  
外国人向けのメディアが求められてくる。

地方自治体もおそらく  
東京や大阪だけじゃなくて、  
地方ならではの魅力を知ってほしいだろうから  
このチャンスは逃したくないだろう。

だからウェブマーケができる人を  
かなり求めてると思う。

そこでもし  
外国人をターゲットにしたグルメ専用メディアを  
作ったらかなり外国人も喜ぶだろうし、  
地方自治体にとってもいいことだと思う。

今って普通の食べログで検索しても、  
有名な店しか出てこないから  
超ニッチなお店とかは口コミで回ってこない限りはなかなか知れない。  
ちなみに僕は食べるのが好きなら  
よく外食するし、  
有名な店じゃなくて個人経営でも  
超うまいニッチなお店は日本中にあるのは知ってる。

だから、  
それを外国人向けに  
英語版のグルメブログを作ったら

アクセスも上がって  
本当にうまいお店もたくさん知ってもらえるし、  
広告を貼れば一気に儲かると思う。

あとは日本人で英語でライティングができる人って  
まだまだ少ないから、  
そこも参入できれば一気に需要が広がると思う。

## 次に、セックス講座

これはこの前ネットサーフィンしてたら  
またまた見つけたビジネスで、  
それなりに儲かってるみたい。

セミナーで実際にあるものらしい。

あとは具体的なやり方をまとめた教材も  
なんとなくだけこの前ネットで見たことがある。

で、これはAVの見過ぎかなんか知らんけど、  
セックスが下手な草食男子が多いらしいから  
その人たち向けのビジネス。

単純にどうすれば女性に喜ばれる  
セックスができるのかを教える、というコンテンツ。

実際、この前同い年の女友達にこんな話を聞いた。

「彼氏ができたのはいいけど、  
セックスが下手すぎて困ってんだよね・・・

なんかガムシャラに動きすぎだし、  
前戯短すぎだし、  
もっと愛のあるセックスがしたいんだけどね。」

と言ってたから、  
たぶん他にも相当下手な草食男子が急増してるんだと思う。

だからこれは  
それなりにニーズはあるのかなと。

あとはナンパ講座も今かなり話題になってるみたい。

Twitterでもかなりナンパの発信をしてる人を見る。

あと、高校の友達で  
実際にナンパの方法を売ってる人もいる。

その友達はSくんっていうんだけど、  
YouTubeも本格的にやるみたいで  
これからナンパの発信をして仕組み作りたいたいんだけど  
どうやればいい？

とこの前相談されたばかり。

ちなみにぶっちゃけると、  
ナンパ師はあんまり好きじゃない。

だって、  
なんか女性を軽く見てる感じがして  
やれればいい。的なのはどうなのかなと思ってしまう。

でもナンパ講座の理念としては  
人間的な魅力を上げて、  
女性を癒し、幸せにする。

ってのがあらしいから、  
それならいいと思う。

実際、Sくんにご飯行ったときに  
元々高校でも大学でも全然モテなくて悩んでた。

でもナンパができるようになったから、  
自分に自信がついて、今は可愛い彼女もできたし充実してるよ。  
と話してくれた。

だからナンパを知ることで、  
多少なりともコンプレックスや悩みが解決される男子は  
いると思うし、

それをブログとメルマガで情報発信して  
仕組み作ったらかなり儲かるのかなと。

僕もずっとモテなくて悩んでたから、  
これで悩む男子の気持ちは痛いほどわかる。

幸い、ビジネスを通して自信ついて  
そこから彼女もできたりして  
昔に比べたら確かにモテるようにはなったけど、

こういう悩みの解決方法もアリだと思うなあ。

だからSくんには  
これからどんどん発信してもらって、  
沢山モテない男子の悩みを解決してほしいと思ってる。

次は犬の飼い方だけど、  
これもかなりニーズがあって儲かってるみたい。

実際にあった事例を元に話すけど、

元々はペットショップに勤めていた  
25歳の女性サラリーマンだったけど、  
犬の殺処分問題を解決したい。  
という思いが強くなって、

勤めていたペットショップを辞めて、  
ブログとメルマガでペットの飼い方について  
発信していったらしい。

ブログでは実際にどのくらいの犬が  
年間殺処分されているのかとか、

犬を飼うメリットや  
犬と散歩してる動画をYouTubeにアップしたところ、

そこからかなりのアクセスが増えて  
「私も犬を飼いたいです！」  
といった反応がかなりきて、

その後、  
メルマガで犬の飼い方の講座を  
5万で販売したら、  
それが飛ぶように売れたらしい。

殺処分問題って犬だけじゃなくて猫や他の動物にも共通するから、ペットを飼う人が増えてくれたらその問題も少しは緩和されるのかなと。

あとは犬じゃなくても、単純に動物が好きな人とかには全然需要はあると思う。

犬を飼うにしても、餌や散歩の頻度やタイミングがわからなくてなかなか飼うまでに至らない人って、

自分も含めかなりいると思う。

だからもし、ペットショップとかに勤めてる人であればそういう方向で発信していくのも全然アリだと思う。

ちなみにしゅんえいは柴犬が好き。

次。  
文字数的にもこれが最後になるけど、

インフルエンサーになってマネタイズする方法

これも今かなり需要あると思うなー。  
最近はTwitterとYouTubeで  
かなりインフルエンサー的な人が増えてる感が半端ない。

で、インフルエンサーっていうとなんかはっきりしないから、  
ここでは  
インフルエンサー＝情報発信者  
だと思ってもらえれば良いと思う。

ブロガー、  
インスタグラマー、  
YouTuber、  
etc . . .

これら全員そう。

でも、  
実際に彼らの蓋を開けて見てみると、  
ブログやSNSのアクセスは多いけど、

そこからどうマネタイズしていけばいいか  
わかってない人が多いような気がした。

要は、  
マーケティングの知識が全くないと思った。

だからせっかくアクセスがあっても、  
そこからどう商品を買えばいいかわかってないから

アクセスに見合った収入を稼げてない。

というのが  
リサーチしてみた結果だった。

それなら  
「インフルエンサー向けのマネタイズ方法」  
というコンセプトで教材を出せば、  
かなり需要はあると思う。

実際、  
「私はインフルエンサーです！」  
という人のほとんどが、

グーグルアドセンスや単価の低い  
商品しか売れてなくて驚嘆した。

500円の有料noteとか、  
クリック単価2円とかばっかで、  
これじゃあ勿体なさすぎる・・・

だから彼らにマーケティングを教えたいし、  
あとは全くの無名からインフルエンサーになりたい人向けに  
裏でプロデュースとかやってもいいと思う。

SNSを0からどう活用するか？  
そこからどうブランディングして、  
どうやって販売までもってくか？

これを全て教えるビジネス。

僕もTwitterに関していうと、  
コツコツ運用して2万9千人までフォロワーが増えた。  
もちろん戦略をもってやってるけど、  
やることって実は全然難しくない。

コツコツやれば誰でも  
インフルエンサーにはなれるし、  
特に今からだったらかなり早く有名にもなれたりすると思うなー。

仮にもし僕のアカウントが消えても、  
またすぐ今の状態に戻せる。

あとはTwitterで一気にフォロワーが増えて  
アクセスが集まるようになると、  
企業からもマーケティングのオファーがあったりする。

この前もネットビジネス業界でかなり有名な人が  
フォロワーを3ヶ月で1万5千人にした人に  
セミナーのオファーをしてたなあ。

いやー、SNSだけで普通に飯食ってけるなこれ。

ちなみにここでちょっとだけ  
コツを話すと、

実はTwitterは無理に目立つ必要はなくて、  
「共感できる文章」  
が書ければ割とすぐフォロワーやPVは集まってしまう。

要は、何を書くか？が大事。

ツイートは140文字までしか書けないから、

そこですごく共感できる文章を  
140文字にまとめることができれば、  
最初は少しずつだけ口コミが起こって  
本当に濃いファンがじわじわ増えるようになる。

なので、  
共感できるツイートを1日5個くらいツイートして  
あとは隙間時間で修正すれば、  
本当に3ヶ月で1万人とかいける。

しかもそれがスマホ1台で完結できるから便利。

この辺のマネタイズとかマーケティングに関しては  
みんな勉強しないから逆にそれを知れば  
ライバルなんて本当にアウトオブ眼中状態になる。

だからすでにある程度のアクセスがあれば  
かなりサクッと稼げるのかなと。

もちろん0からでも十分いける。

結局、どんなビジネスもやることの本質は一緒

ここまでいくつかのビジネスを紹介したけど、  
じゃあ何すればいいの？

という疑問を浮かべた人がほとんどだと思う。

で、これに関しては  
これまでのメルマガやブログで話してきたことの通りで、

情報発信

をすればいい。

基本はブログとメルマガ。

もし可能ならYouTubeやTwitterとかもできたら尚いいと思う。

ブログで記事をコツコツ書きながら、  
メルマガにリストをとって、  
メルマガで商品を販売する超シンプルなモデルでいい。

マーケティング的にいうと、  
DRMっていうけど、そんなに難しく考えなくていい。

本当にやる事はシンプルだから、  
それだけをやれば確実に資産になるし  
勝手に働いてくれる自分の従業員がどんどん増えてく。

あとは書くスキル、つまり文章のスキルはいると思う。  
今話した例の中で言うなら、  
例えばナンパ講座とかだったら  
文章のみを使って10万の商品とかも普通に売れると思うなあ。

もし僕がそれをやるとしたら、  
ブログはワードプレスを使って  
モテなくて悩んでる人向けにターゲットを絞って記事を書いて、  
  
そこでメルマガにリストを集める。

で、商品のレターもちゃんと作るために  
ライティングの勉強とセールスの勉強をして、  
しっかり欲しくなるようなレターを作る。

もちろんそれは  
煽った文章じゃなくて、  
ちゃんと人を動かすための要素を文章に組み込んだ上で  
記事も書くしメルマガも書く。

それをやるだけでもかなりいいコンテンツが完成するから、  
たとえ10万のナンパ講座でも高い成約率で売れるし  
お客さんにも満足してもらえる商品ができる。

実際、僕も12万8千円の商品を扱ってるけど  
文章をうまく使って月に2~3本は売れるようになった。

本当に色々なビジネスがあって何やりゃいいんだー！！  
ってなると思うかもだけど  
だからこそ逆にシンプルに捉えてほしくて、

いきなり自分のビジネスをでかくしよう  
なんて全く思わなくていい。

個人ならなおさら、  
スモールビジネスで十分。

で、今解説した全てのビジネスモデルは  
勉強して⇒人に教える  
ことだけでマネタイズができるし、

そこで文章をうまく使いこなすことができれば、  
収入は安定するし、  
極論、ペン1本で稼ぐことができてしまう。

ちょっと俯瞰して世の中の職業を見てみると、  
何かを教える仕事は給料が高いことがわかる。

ちなみに最近は法人化に向けて税理士さんと打ち合わせをしたけど、  
それでいうと税理士も「教える仕事」だと思う。

経営者に対して税務の専門家が  
税務処理や法人化処理をしてくれる。

これも立派な「教える」という行為が入ってる。

そして税理士の報酬は高い。

税理士以外にも、  
医者、弁護士、司法書士、経営コンサルタント  
も同じ教えることを仕事にしている。

なので、  
何かを教えるということは  
どんなビジネスでも共通するし、  
それをビジネスモデルにしてマネタイズできれば、  
かなりやりがいも持てるのでは？と思う。

何かの専門家になって、  
それを知りたい人や悩んでる人に  
教えてあげるだけでいい。

そこで自分が好きなことや  
得意なことを仕事にすれば、  
それこそ人生充実だと思う。

だけど、

こういう事を言うとなぜか、

「大した実績もない自分なんか教えるなんて。。。」  
となってしまう。

でもきっとそれは、

プロの人でも安い単価で教えたりするのと比較してるからだと思う。  
特にすごい実績があるわけでもない俺が、  
こんなにお金もらうなんて詐欺にならないの？

と思ってるかもしれない。

でもそんなこと考えなくてよくて、  
まず目的を考えて欲しい。

そしてそれは、

「初心者をそこそこのレベルまでもっていくこと」

これでいい。

それで言うと、

高齢者向けのスマホ教室なんかは、  
別に超詳しい操作を理解し尽くしてるプロじゃなくても、  
正直スマホを使いこなせてる中学生でも教える事はできる。

スマホで文字が打てて、  
アプリをインストールできて、  
写真を撮ったりできるだけでも

それがまだできない高齢者にとっては

丁寧に教えてくれるだけでもものすごい有難いと感じてもらえる。  
TSUTAYAに行けばすぐに  
「初心者でもわかるスマホの使い方」  
みたいな本はあると思うけど、

高齢者の方は基本老眼だから本で学ぼうと思っても  
文字がなかなか読めずに困ってる人って結構いる。

だから直接丁寧に教えるセミナーでも開けば、  
かなりの人が集まるのでは？と思う。

だからというわけじゃないけど、  
これであれば  
ほとんどの人がやるうと思えばできるビジネスだと思う。

で、さっきも話したけど  
孫を持ったじいちゃんがスマホやタブレットで  
ゲームできるようになって、

それを孫と一緒に楽しんでもらえれば  
きっと孫もじいちゃんも恵まれると思う。

こう考えると本当にプロじゃなくたって  
全然人に教えらえるな一と。

だから大して実績とかスキルとかなくても、  
その分野でそれなりの知識があれば

1万とか5万（もしくはそれ以上）のお金をいただいて  
人に教えることは全然詐欺でもなんでもない。

どの分野も必ず初心者はいて、  
その分母が多いのは間違いなくいつも初心者。

僕もビジネスに関してはプロだけど、  
例えばギターに関しては全くの初心者。

高校生の頃に一回だけアコギを買って、  
よし！ギター弾けるようになるぞー！  
って言いながら独学で挑戦したけど、

3日坊主であっさり挫折した・・・

何から始めていいかわからん。  
コード？何それ？

的な状態だったから、  
その時は諦めてしまった。

で、その後20歳の時にメルカリで2万で売ったんだっけw

当時アコギは4500円で買ったから  
1万以上利益は出たけど、今思うと売らなきゃよかったなあ。

確かにコードとかちゃんと弾けるようになるまでは

それなりに時間かかるらしいけどね。  
だから今からもし本格的にギターをやるなら、  
もちろん時間はなるべくかけたくないから  
ギターの教材、もしくはギターを直接教えてくれる人がいれば  
たぶん普通にお金払って買う。

こういう需要って絶対ある。

だから何かしらの分野で  
ある一定レベルの知識が身についたなら、  
「それを人に教えてお金をもらおう」  
というビジネスをやったっていいと思うなあ。

そろばんでもピアノでも  
野球でも何だっていいから、  
最初はとりあえず個人レッスンのようなスタイルでやるといい。

あとはちゃんと集客するために  
ある程度の文章スキルを身につければ、  
生活できるくらいのお金は毎月稼げるようになる。

で、これはちょっと余談だけど  
SNSで俺は好きなことで生きていくんだ！  
と言いながら、

現実を見たら  
生活するためにバイトをしながら

なかなか作業時間を取れてないひとばかりだなと。  
これって言うだけで  
完全思考停止状態になってて、  
言い方悪くなってしまうけど  
自分に酔ってるの？

と思わざるをえない。

だって本当に好きなことで生きていくなら  
しっかり戦略を練りながら勉強しつつ  
ちゃんと稼ぐ手段を取るはずなのに。

やり方はいくらでもある。

ブログで発信してみるとか  
YouTube動画出してみるとか  
Twitterでつぶやいてみるとか。

できる事は無限にある。

仮にそうじゃなかったとしても、  
ちゃんと文章勉強して資産作ったら  
自分の時間ができるから、

毎日好きなことができるだろうし、  
その方がバイトするより全然いい。

好きなことするためにアルバイトしながら  
夢を追いかけるってのは  
確かに頑張ってるカッコいい風に見えるかもだけど、

でも現実問題、  
自分の時間が制限されてしまうから  
あんまり意味がないと思ってしまう。

人生経験として短期バイトとかしたいなら別だけど、、、

でもそう言う人に言いたいのは、  
目的ってあくまでも好きなこととして生きるでしょ？

それならその選択は  
結構遠回りなんじゃないかな。

と僕個人的には思う。

まあこの話はいいや。

話を戻そう。

マネタイズについてだけど、  
まずはスモールでいいから1つのビジネスモデルを作って、  
そのために文章を書くというのがキモになる。

これは全部のビジネスに当てはまるけど、

人って文章を読んで価値を感じて、  
文章を読んで商品を買うようにできてる。

つまり人は  
文章によって行動する生き物だということ。

だから逆に文章を書けないと  
ちゃんと価値を与えられないし、  
たとえ素晴らしい商品を持ってたとしても  
1つも売る事はできずに終わってしまう。

逆に言えば、  
文章がちゃんと書ければ  
人に価値を与えるコンテンツができて、  
どんなものでも文章だけでポンポン売ることができる、ということ。

この文章スキルはビジネスだけじゃなくて  
人生の至る所で役に立つ。

例えば好きな女の子とLINEで話してる時に、  
超つまらん文章を送信してしまったら  
きっとその女の子は返信に困って  
スタンプ1個だけ送ってくるかもしれない。

で、その日以降はLINEのやりとりは  
なくなってしまうことにもなりかねない。

でも逆にそこで  
面白い文章で女の子を楽しませることができれば、  
毎日女の子からのLINE通知が途絶えなくなって

付き合うまでに発展するかも・・・

あとはさっきのメルカリの話と似てるけど、  
半年前くらいに一気に断捨離するために  
ブランド物の靴（クリスチャンルブタン）を  
文章スキルを駆使してメルカリに7万で出品したら、  
出品して3分後に即売れしたことがあった。

こんな感じで文章スキルは  
あらゆる場面で役に立つ。

だからもし  
いいコンテンツを持ってるなら、  
それを5万、10万といった単価でも  
毎日のように売ることも可能になる。

もっと言うと、  
これは本当に深く文章スキルが身についた場合だけど、  
ライバルが超多いレッドオーシャン市場でも、  
ライバルなんて関係なしに自分のゾーンを作ることもできる。

例えばそうだな。

英語とかダイエットの市場って  
企業も普通に参入してるから、  
実際はライバルぎっしりで正直勝つのは厳しい。

と言われてるのは事実。

だけど、  
文章スキルがある人は  
英語で荒稼ぎしてる人もいるし、  
ダイエットでも荒稼ぎしまくってる人も存在する。

特に目立ったサイトを運営してるわけでもないし、  
アクセスがめちゃくちゃあるわけでもないんだけど、  
しっかり10万や20万の商品が毎日売れていて、  
めちゃくちゃ安定してるらしい。

年間3000万とか普通に自動化できてる。

だからぶっちゃけライバルいても  
あんまり関係ないし、  
それこそ今回言ったような市場なら  
ライバルは全然いないから、

それこそすぐドカッと稼げるのでは？と思う。

もちろん僕自身も、  
今まで本格的なコピーライティングを勉強してきたわけじゃないけど、

でも人にどうやって価値を与えて、どう動かせばいいか？  
の文章スキルはちゃんと勉強した。  
これと、これと、この要素が文章にあれば  
どんな商品だろうが売れる。

といった超シンプルな型を学んだ上で、  
そのまま実行したら本当に売ることができた。

だからこそ、  
ライバル激戦区の市場でも  
ちゃんと安定した富を生み出すことは十分可能。

文章だけで売ってきて大体1年くらい経ったけど、  
今は1日で10万以上売れることも珍しくなくなったし  
このままいけば順調に30万、50万稼ぐ日も出てくると思う。

こんな風に、  
何か1つでいいから  
安定する仕組みを文章で作って、

そこで発生したお金を元に  
雪だるま式に資産をどんどん増やすことができる。

商品を売るスキルもあれば、  
1ヶ月とかでも十分安定した仕組みができて  
やりたいことをする時間もできるし、

文章スキルがあれば

どの市場に行っても自分のゾーンができるからかなり安心なのかなと。

本当にマネタイズできるビジネスは  
無限にあるから、

長い人生の中で一度だけでもいいから  
自分のためにスキルを勉強して、  
好きなだけビジネス展開してみればいいと思う。

それさえやっておけば  
時代が変わろうが何でも売れるんだし、  
毎日が冒険状態になって楽しくなると思う。

-----

・・・と言う感じで書き殴りました。

本当にいくらでもマネタイズし放題だし、  
もちろんここに書けなかったビジネスも無数にあります。

だからこそですが、  
その中からまずは1つでいいので  
自分だけの収入源を作ってみてほしいなと。

基本的なシナリオが書けて、  
人を動かすための文章を書ければ  
経済的な成功って十分できるんですよね。

それこそもう100人以上の経営者には  
会ってきましたけど、  
後先をあんまり考えずにノリでビジネス始めて  
それが一気に拡大しちゃったー

みたいなことがよくあります。

だから自分のためだと思えば  
普通にお金も使うし、  
フットワーク軽く行動してます。

それこそノリで会うことなんてしばしばです。

そういえばこの前も、  
タワマンに引っ越したからおいでよ！  
と言われてすぐ東京行って、  
築地が近かったの、すしざんまいご馳走してもらいました。

とりあえずタワマン住みたかったから  
ノリで引っ越しちゃったw

と言ってました。

そこのマンションは結構人気で  
物件が空いてたからすぐ決めたみたいです。

マンションの中に入れてもらったんですが、  
ものが全くなくてびっくりしました。

本当にソファとベットだけ。  
基本外食だからという理由で冷蔵庫もなかったです。

完全ミニマリストでしたねw

家賃は毎月20万らしく、  
ジムとかセミナールームとかもありました。

自分にはまだ体験できてない環境だったので、  
いつかここに住みたいなーと思った出来事でしたね。

後先を考えずノリでビジネスするのって  
あんまり良くないけど、  
でもそのままあっさり成功してる経営者は実はかなりいるんです。

これって逆に言うと、  
ノリでビジネススタートさせても  
ある程度のレベルまではいけるから、

やらないのが1番勿体無いと思ってます。

だからこそ  
文章を学んだ上でちゃんと戦略を練って取り組めば、

その時点で1歩も2歩もリードできます。

僕も最初は金のことしか頭になくて、  
金！金！金！みたいなノリで始めましたし  
今も普通にスモールビジネスです。

で、やりながらちゃんと戦略を練ってるので  
だいぶ結果を伸ばすことができました。

もちろんもっとスキルつけて、  
まだまだ上を目指しますが

難しいことしなくても、  
ちゃんと学んで取り組めばあっさり成功できます。（経済的な成功）

それこそ最初は金のため、  
まずは10万稼ぐ！的なノリでいいと思ってます。

まずは生活できるくらいまで稼げるようになって、  
そのあとちゃんと拡大していけばいいです。

周りがやってないスキに  
コソコソ学んでしまっただけでぎゃふんと言わせちゃいましょ。

ビジネスの世界は本当に何でもできるし、  
面白いので、ぜひ飛び込んでもらって  
楽しんで欲しいと思ってます。

では！